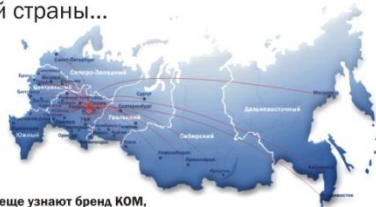




**Директор ТД «КОМ»
Николай Круглов:
«Наше будущее –
в наших руках!»**

читайте о перспективах
предприятия на стр. 3

От Челнов до самых до окраин...
...география нашего бизнеса простирается
от Брянска на западе до Магадана
и Владивостока на востоке
нашей страны...



о том, где еще узнают бренд КОМ,
читайте на стр. 2



**«Секретное оружие»
компании «КОМ»**

раскрываем на стр. 6

**Олег Зуев:
«Доверие потребителей обеспечивает
нам надежность и стабильность»**

стр. 5



Специальный выпуск корпоративной газеты ГК «КОМ» №1 (34) 26 сентября 2008

Естественный отбор

Пора совершеннотия

Дорогие друзья, коллеги!



Василий Владимирович Маньковский,
председатель совета директоров
ГК «КОМ»

Дорогие коллеги, друзья!

От всей души хочу поздравить вас с Днем рождения ООО «КОМ», главного предприятия группы компаний КОМ. В этом году предприятию исполняется 18 лет. Для человека 18 – это возраст, когда он может без ограничений принимать решения и нести за них ответственность. Наше предприятие – это общность людей, творчески состоятельных и амбициозных, знающих себе цену и цену своим коллегам и партнерам. Этот коллектив на протяжении 18 лет мыслит и действует как единое целое, слаженно и надежно. Надеюсь, эта добрая традиция сохранится и в будущем.

Говорят, пора совершеннотия – это время формирования жизненных принципов, время неуемной энергии и жажды свершений. Прошедшие годы позволяют мне заявить – жизненные принципы у нас сформированы: это крепкий моральный дух, высокий профессионализм, ответственность и, не

любую этого сильного и ко многому обязывающего понятия – корпоративный патриотизм коллектива. За

Сложные задачи может решать только сплоченный, высокопрофессиональный коллектив.

прошедшие 18 лет мы многого добились, но сегодняшние наши достижения это только первые шаги на пути к будущим достижениям.

18 лет ко многому обязывают, и прошедшие годы подтверждают: мы эту ответственность понимаем. За эти годы именитки заработал высокий авторитет у потребителей и партнеров. Созданы образцы технически сложной продукции – коробки передач, ведущих мостов, раздаточных коробок и, основного нашего продукта – коробки отбора мощности. Но, на мой взгляд, главным

нашим достижением является создание и изготовление опытных образцов среднетоннажного развозного автомобиля РУСАК. Сделанное характеризует нас как зрелый и ответственный коллектив, способный решать сложные и многоплановые задачи.

На пути к восемнадцатилетию у нас было много разного. Были взлеты и падения, были достижения и потери. Росло предприятие, и вместе с ним росли и мы. Мы пережили трудные времена, чего стоит один только 1998 год. Казалось, что наступил конец света. Но на смену этим временам пришел 2000 год, в котором мы обновили собственными производственными площадями. С этого времени начинается новейшая история ООО «КОМ», а с 2003 года и Группы компаний. И все это мы делаем вместе! Надеюсь, что все понимают: каким бы ни был человек талантливым, как говорит в народе «семи пядей во лбу», – один в поле не воин. Сложные задачи может решать только сплоченный, высокопрофессиональный коллектив.

Наша благодарность и признательность КОМовским ветеранам. Это ваши знания, опыт и ответственное отношение к порученному делу позволили решать сложные задачи. Это вы учили нашу молодежь профессионализму и все тому же ответственному отношению к труду. У нас растет достойная смена вам. В последние годы работать к нам приходят дети сотрудников ГК КОМ. Образование трудовых династий – это наша гордость, показатель того, что у нас есть хорошее будущее. Ведь если человек верит в будущее своего предприятия, он делает все, чтобы его близкие работали именно в нем.

Сегодня Группа компаний «КОМ» переживает сложные времена, именно сложные, а не трудные. Но я уверен, что вместе мы выберем из этой ситуации, которая возникла не по нашей вине, и которую нам было трудно спрогнозировать. Главное, что мы можем поставить себе в заслугу, – мы умеем видеть цель, умеем выбирать путь и средства для ее достижения.

Спасибо тем, кто шел и продолжает идти со мной, кто понимает, ради чего мы работаем, ради чего иногда идем на жертвы, пренебрегая личным для блага общего дела.

С Днем предприятия вас дорогие коллеги, здоровья и благополучия вам и вашим близким!



Автомобиль РУСАК-5354, 3»
читайте на стр. 3

Наш стиль

Служба протокола ГК «КОМ»

ООО «КОМ» – признанный лидер на российском рынке специальных автокомпонентов. Его символика легко узнаваема, а для наших уважаемых партнеров и постоянных клиентов она стала своеобразным знаком качества.

Фирменная символика ООО «КОМ» заряжена светом и мощностью. Ее концепция проста и естественна. В этом выпуске мы расскажем о части наших фирменных символов/элементов, которые чаще всего можно встретить на нашей рекламной и представительской продукции.

ЛОГОТИП «КОМ» – наша точка опоры. Данный знак является торговой маркой продукции КОМ, а также основным корпоративным знаком всего производственного комплекса группы КОМ. Буквы «О» в форме круга по центру символизируют солнце в зените. «К» и «М» – сильные руки, удерживающие это солнце, и в то же время сохраняющие равновесие знака.

ЛОГОТИП КОМ-ПРОЕКТ – это модернизированный вариант основного товарного знака КОМ. Он вписан в воображаемый треугольник и по форме напоминает пирамиду.

Стремясь вверх, логотип символизирует единение людей в достижении поставленных целей и олицетворяет собой все то новое и прогрессивное, что есть в компании. Знак является собственностью ГК КОМ и равноправно используется с основным логотипом в продвижении услуг компании.

ЕСТЕСТВЕННЫЙ ОТБОР – является слоганом торговой марки КОМ. Высокое качество коробок отбора мощности, выпускаемых на заводе КОМ, обеспечивается собственным научно-техническим потенциалом КОМ. Конструкция коробок оптимизирована для того, чтобы обеспечивать необходимый отбор мощности естественным образом. В результате: высокая надежность и ремонтопригодность продукции под маркой КОМ.

Акционный знак «Шестерни с цветком» характеризует слоган компании «Естественный отбор». В знаке присутствует декоративный элемент «цветок» на фоне вращающихся шестерен, который символизирует оптимальность конструкции продукции КОМ с естественностью природных явлений. Данный декоративный элемент фирменного стиля используется в рекламе продукции КОМ.



Новости компании

март 2008 | Начата работа по созданию модификации КОМ для шасси ISUZU MP16-4202010: МП16-4202010-10 (задний торец предназначен для установки гидронасоса НШ-32 (НШ-50) и МП16-4202010-20 (задний торец предназначен для установки гидронасоса 310.2.28). Также компания планирует организовать производство раздаточных коробок для шасси КАМАЗ. Данной разработке присвоена маркировка МП1100-1802020.

апрель 2008 | В компании «КОМ» установлен новый рекорд. Производство непрерывно наращивает темпы.

Читайте на стр. 2

История успеха

1990 год | 26 сентября – Зарегистрировано Малое предприятие «КОМ». Учредитель – Маньковский Василий Владимирович. Деятельность МП основывается на разработке и изготовлении первых коробок отбора мощности для автомобиля КАМАЗ. Это практически штучная продукция.

1993 год | Предприятие обособилось на КАТП: производственный участок в 30 кв.м, затем стальной цех в 360 кв.м, позднее – участок механической обработки 200 кв.м.

1998 год | Июль – МП «КОМ» преобразовано в ООО «КОМ».

Продолжение на стр. 7

Встречайте



Коробка отбора мощности МП01

Читайте на стр. 3

Наши проекты

Российский рынок грузовых среднетоннажных автомобилей достаточно быстро растет, и превращается в область конкурентной борьбы между отечественными и зарубежными автопроизводителями. В этой связи закономерным выглядит их интерес к нашей новой продукции. Тем более что нам есть, что предложить. Вот лишь несколько проектов компании «КОМ»:
МОСТ 08124, опытный образец: КОРОБКИ ПЕРЕДАЧ «КОМ-НАМИ» ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И АВТОБУСОВ СРЕДНЕТОННАЖНЫЙ ГРУЗОВИК «РУСАК».

Читайте на стр. 3

Наша смена

День знаний – это первые звонки и волнения, море цветов и белых бантов, и, конечно, традиционные уроки мира. Это самый долгожданный день для тех, кто впервые переступает школьный порог.

23 августа руководство ГК «КОМ» поздравило будущих первокурсников, детей работников предприятия, с первым в их жизни Днем знаний. Веселые Буратино и Мальвина устроили ребятам интересные, познавательные конкурсы в кафе «Веселый слононок».

Читайте на стр. 6

От Челнов до самых до окраин...

География нашего бизнеса простирается от Брянска до Магадана и Владивостока, а также выходит за пределы России



География партнеров

Рустем ФАТХУДИНОВ

За 18 лет своей работы «КОМ» из малозвестной компании превратился в ведущего производителя отрасли благодаря неизменно высокому качеству производимой продукции и уровню оказываемого сервиса. Плодотворное сотрудничество с множеством заводов-изготовителей автомобильной техники дает нам право утверждать, что география нашего бизнеса простирается от Брянска на западе до Магадана и Владивостока на востоке нашей страны, а также выходит за ее пределы.

Сегодня наша компания проводит маркетинговую политику, направленную на повышение узнаваемости бренда КОМ в России и за рубежом, планируя обеспечить присутствие своих представителей в городах и регионах сотрудничества.

Основными покупателями продукции ООО «КОМ» являются заводы-изготовители специальных надстроек (для шасси российских и зарубежных автопроизводителей), а также крупные

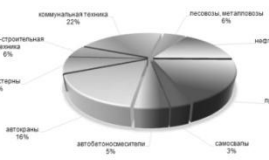
независимые продавцы автомобилей, в частности дилеры ОАО «КАМАЗ». Последние покупают крупными партиями шасси и устанавливают на них к.о.м. и другое дополнительное оборудование, после чего реализуют автомобили определенной комплектации заводам-изготовителям специальных надстроек.

Поскольку производители спецнастроек и дилеры автозаводов имеют различные цели, - первые создают новые потребительские свойства, и поэтому имеют более высокий уровень рентабельности, а вторые служат каналами и распределителями автомобилей на рынке, и их бизнес базируется на увеличении оборачиваемости капитала, - то и требования к поставкам продукции «КОМ» в каждой группе различаются. Заводы устранивают поставку товара в течение одного-двух

месяцев со дня оформления заказа, что продиктовано технологическим циклом изготовления специальной автомобильной. Дилерам же нужна продукция со склада немедленно, сразу после оплаты. Это, в свою очередь, влечет изменения стандартной логистики на нашем предприятии в сторону организации гибкого, саморегулирующегося, легко приспособляющегося к требованиям рынка производства.

Перечень видов спецтехники, в изготовлении которой применяется продукция компании «КОМ», довольно обширен.

Перечень видов спецтехники, в изготовлении которой применяется продукция компании «КОМ», довольно обширен. Это автобукетовозы, автобетоновозы, автоавтомобили, автобетоносмесители, автобетононасосы, автокраны, манипуляторы, буровико-крановые, земבורы, подземельно-борочные, снегоборщилки, мусоровозы, машины для очистки канализационных сетей, автоподъемники, пожарные автомобили, агрегаты для ремонта скважин, микрососные машины, основные из которых представлены в диаграмме.



Структура клиентов – производителей спецтехники (по данным 2007 г.)

Говорят цифры

Ориентир на потребности отечественного автопрома

Компания «КОМ» всегда стремится обеспечить рынок качественной и надежной продукцией

Данные представлены аналитическим отделом ГК «КОМ»

В настоящее время реализация крупных строительных проектов обуславливает высокую потребность в обновлении и пополнении основных средств, в связи с этим наблюдается значительное увеличение спроса на приобретение спецтехники со стороны предприятий, ведущих строительные, горнодобывающие и дорожные работы. Сокращение сроков дорожного строительства достигается либо повышением производительности

машин, либо увеличением их количества. Когда вопрос касается производительности, пользователи вынуждены констатировать, что техника отечественного производства во многом уступает импортным аналогам. Однако доступность «своей» техники по цене, близость к производителю и, следовательно, простота гарантийного и послегарантийного обслуживания, берут свое – большинство дорожных строителей признают, что без отечественной техники они не смогли бы присутствовать на рынке.

Компания «КОМ» всегда стремится обеспечить рынок качественной и надежной продукцией, увеличивая в итоге ресурс выпускаемой техники. За всю историю существования нашего предприятия продаж основных видов продукции из года в год растут. А именно, ежегодно они увеличиваются в среднем в 1,5 раза, являясь показателем

Наибольший спрос традиционно пользуется МП05-4202010

быстрого роста нашего предприятия и характеризует развитие данного сегмента рынка автокомпонентов в целом.

Наибольший спрос среди потребителей продукции завода КОМ традиционно пользуется коробка отбора мощности МП05-4202010, принося предприятию пятую часть всей выручки. Она применяется в большей степени на автокранах, а также на гидроманипуляторах, автоцистернах, мусоровозах, эвакуаторах, самосвалах и другой технике.

С большой вероятностью можно предположить, что дальнейшее развитие рынка техники будет идти по пути повышения качества и надежности. И компания не стоит на месте, постепенно охватывая новые ниши рынка автоагрегатов для спецтехники, ориентируясь на потребности и новейшие разработки автопрома: от небольших массовых коробок отбора мощности до крупных единичных специальных редукторов и более сложных агрегатов.

март 2008 год

Начата работа по созданию модификации КОМ для шасси ISUZU MP16-4202010: МП16-4202010-10 (задний торец предназначен для установки гидронасоса НШ-32 (НШ-50) и МП16-4202010-20 (задний торец предназначен для установки гидронасоса 310.2.28). Также компания планирует организовать производство раздаточных коробок для шасси КАМАЗ. Данной разработке присвоена маркировка МП1100-1802020.



МП1100

апрель 2008 год

В компании «КОМ» установлен новый рекорд. Производство коробок отбора мощности непрерывно наращивает темпы. В апреле произведено на 16% больше запланированного. Не последнюю роль в этом сыграла бесперебойная работа внутренних и внешних поставщиков комплектующих, а также внедрение системы квартального и месячного планирования и контроля с использованием корпоративной информационной системы. Побит рекорд и по продажам. В апреле их объем на 65% превзошел показатели за аналогичный период 2007 года и явился самым высоким за всю историю предприятия.

май 2008 год

Изготовлены опытные образцы КП М6-700 и ведущего моста 08124 (см. рубрику «Наши проекты» на стр. 3).



М6-700

июнь 2008 год

С 3 по 7 июня компания «КОМ» приняла участие в 9-м ВСЕРОССИЙСКОМ АВТОФОРУМЕ, проходившем на «Нижегородской ярмарке». На стенде компании «КОМ» была представлена 6-ступенчатая механическая коробка передач М6-300 (совместный проект под маркой «КОМ-НАМИ»). Традиционно компания показала КОМ МР82 (для «Газели»). Еще один вид продукции – ведущие мосты «КОМ», которые были показаны на Автофоруме, – предназначены для грузовых автомобилей и автобусов полной массой от 8 до 16 тонн. Также на выставке был выставлен очередной опытный образец автомобиля РУСАК 5354 (подробнее в рубрике «Наши проекты» на стр. 3).

июнь 2008 год

С 17 по 21 июня 2008 г. компания «КОМ» приняла участие в крупнейшей в Восточной Европе строительной выставке «Строительная техника и технологии-2008». Запланировано изготовление опытных образцов раздаточных коробок МП1100, коробок передач МП11-40 (основная область применения – нефтепромысловая техника), и к.о.м. из серии МП01, с целью улучшения потребительских качеств на техническом (повышенный ресурс и меньшие габаритные характеристики) и экономическом уровнях (меньшая трудоемкость и материалоемкость, низкая цена).



имеющей двухстороннюю функцию в работе, а именно прицепы-роспуски (лесовозы, трубовозы), подъемники (автолестницы, подъемники, манипуляторы). На выставке был впервые выставлен для широкого обозрения опытный образец КП М6-700. КП является результатом совместного проекта под маркой «КОМ-НАМИ» и выпущена вслед за представленными в прошлом году КП М6-300 и ТМ8-2600 той же марки (см. рубрику «Наши проекты» на стр. 3).

июль 2008 год

Первые две реверсивные коробки отбора мощности МП15-4202010 для КП 141, 142, 144, 152, 154 шасси КАМАЗ отправлены заказчиком. Эти коробки предназначены для следующих видов спецтехники: лесовозы, трубовозы, плетевозы, автолестницы, подъемники на шасси КАМАЗ с колесной формулой 4*2, 6*4, 8*4.

август 2008 год

Несмотря на то, что уровень заказов остается на стабильно высоком уровне, резко снизился уровень поступления денежных средств от заказчиков. Последние три месяца (июнь, июль и август) наблюдается серьезный спад финансовых поступлений. Однако данная ситуация наблюдается и у производителей в целом по России. Эксперты связывают такое положение с уменьшением потока инвестиций, которое произошло еще до последних событий на Кавказе, и увеличением дефицита рабочей силы. Это оттягивает сроки ввода новых мощностей в целом ряде секторов (цементная промышленность, агропром, рыбная, машиностроение) и затрудняет экономию на затратах.

сентябрь 2008 год

На выставке СоpExpo (г. Москва), которая запланирована на 15-18 сентября, наряду с коробками передач «КОМ-НАМИ» (модели М6-700 и М6-300) мы представим реверсивную КОМ МП15-4202010 для установки на КП шасси КАМАЗ. Впервые на выставочном стенде нашей компании можно будет в реальности увидеть принцип работы КОМ



Коробка отбора мощности МП01

на примере макета унифицированной коробки отбора мощности МП01, корпус которой изготовлен из орстекла (результат финишной работы наших модельщиков).

сентябрь 2008 год

Запланировано изготовление опытных образцов раздаточных коробок МП1100, коробок передач МП11-40 (основная область применения – нефтепромысловая техника), и к.о.м. из серии МП01, с целью улучшения потребительских качеств на техническом (повышенный ресурс и меньшие габаритные характеристики) и экономическом уровнях (меньшая трудоемкость и материалоемкость, низкая цена).

сентябрь 2008 год

Ведущие специалисты компании планируют посетить специализированную выставку в Германии, после чего будут скорректированы действия по разработке новых к.о.м. и их сбыту с учетом новейших мировых тенденций.

октябрь 2008 год

Планируется начать выпуск КОМ МП16-4202010-20 для ISUZU после сдачи опытного образца в сентябре. Также, на октябрь намечено согласование конструкции коробки отбора мощности МП25-30 (для шасси УРА-4320 на РК задний торец) и изготовление редукторов МП33-70.

ноябрь 2008 год

Планируется разработка коробок отбора мощности МП33-70 для ООО «ТЭК-Восток» и редукторов МП33-60, МП33-65 для ООО «Нафта ЭКО инновационная компания». Основная область применения – нефтепромысловая техника.

Наше будущее – в наших руках!



Н.Г. Круглов – директор ТД «КОМ»

Беседовала Юлия КОКОРИНА

«Несмотря на то, что в целом, по стране намечается некоторый дисконформ в экономике, а в мире то дело происходит финансовые потрясения, касающиеся и России, перспектива развития нашего предприятия на сегодняшний день ясна», – комментирует планы на будущее директор ТД «КОМ» Николай Геннадьевич Круглов.

– Мы очень стремительно развиваемся, не стоим на месте и оперативно реагируем на современные потребности рынка, – говорит Николай Круглов. – Если в производстве некоторых моделей коробок намечается снижение объемов, то мы развиваем новые. Наши конструкторы и технологи всегда загружены полностью. Сегодняшние

разработки перспективны как по конструкции, так и по цене, потому что трудоёмкость их изготовления становится ниже.

– Над чем в данное время трудятся наши специалисты?

– Сейчас приоритетна работа с редукторами и КП, которые устанавлива-

В последнее время наблюдается тенденция к закрытию своих участков по производству к.о.м. на многих машино-строительных предприятиях

ются не на сам автомобиль, а на надстройку для спецтехники в нефтегазодобывающем комплексе. В этой продукции очень заинтересован целый ряд заводов, а в частности завод нефтяного оборудования «Красный пролетарий», Костромской завод «Стройнефтемаш», «Ижевский электро-механический завод», «Нальчинский завод нефтяного оборудования», которые планируют получить нашу продукцию уже до конца этого года. Это очень сложные модели (МТ11-40, МП33), трудоёмкость их изготовления достаточно высокая, серьёзность производства – на уровне коробки

передачи. Только одному заводу требуется несколько десятков редукторов, а, учитывая заявки других потребителей, объёмы производства на нашем предприятии будут расти.

– С какими еще предприятиями предстоит сотрудничество?

– Увеличатся также поставки на заводы оборонной промышленности, дорожно-строительной, пожарной, коммунальной техники. Перспектива на будущее хорошая. Например, холдинг «NAFTA ECO» (в который входят завод «Первомайский машзавод», заводы



Воронежа, Владимира и других городов), несколько лет работавший с нами, уже оплатил заказ на новые изделия – и мы к концу года должны их разработать и наладить серийный выпуск, что потребует параллельного запуска дополнительного оборудования.

Также наши тесные отношения с дочерними предприятиями «Северсталь»



Спецтехника

Авто» в Набережных Челнах, Елабуге и Казани рисуют новые перспективы на производство коробок отбора мощности (МП15-20) для самосвалов, АПТ-25, гидроманипуляторов. В следующем году в Елабуге рассчитывают собрать более 20 тыс. таких шасси.

А уже в сентябре мы передадим на испытание первую к.о.м. заказчику ISUZU.

Мы постепенно отходим от монополизма и расширяем номенклатуру

– Николай Геннадьевич, поясните, пожалуйста, ситуацию на рынке коробок отбора мощности. Какие наблюдаются тенденции?

– Сейчас многие заводы закрывают свои участки по производству редукторов. Если несколько лет назад главной в этом бизнесе считалась цена, то теперь мы пришли к тому, что качество – главное. А оно у нас на достойном уровне, да и объём выпускаемой продукции у нас большой. В последнее время наблюдается тенденция к закрытию своих участков по производству к.о.м. на Арзамасском заводе «Коммаш», Пермском производственном объединении «Памаш», СААЗ, УАЗ №2, МАЗ и другие. То есть, мы постепенно отходим от монополизма заказчика в лице КамАЗа и расширяем номенклатуру по КРАЗу, МАЗу, УралАЗу, ГАЗу, а также импортным производителям FOTON и ISUZU. Необходимо срочно продвигать на рынок перспективные МПО1, МП47, МП20, МП16, МП82 в различных вариантах исполнения. Теперь мы находим и другие источники ресурсов для укрепления стабильности нашего предприятия. Идет увеличение экспортных поставок в Казахстан,

Беларусь, Украину, Киргизию, Узбекистан. Мы работаем не только с крупными заказчиками, но и с мелкими тоже – они более предсказуемы, дают определенную стабильность.

– Что нового в отношениях с заказчиками произошло за прошедший год и что, как Вы считаете, принесет нам следующий?

– Очень радует, что взаимопонимания с КамАЗом стало гораздо больше, но возможно, в будущем, мы от автопрома перейдем к производству промышленных редукторов, для нефтегазодобывающей промышленности, например, и мы будем зачисляться только на автомобильной тематике, что позволит нам чувствовать себя на рынке еще более уверенно.

– В чем, по Вашему мнению, секрет успеха ГК «КОМ»?

– Секрет в том, что у нас есть уверенность в будущем. Мелкие проблемы все решаемы, нужно только быть уверенными в себе, в силах наших товарищей, в своих руководителях и идти вперед. А работы у нас хватить и нам самим, и нашим детям, и нашим внукам. Каждый день появляются новые идеи, большую часть из которых мы воплощаем в жизнь. У нас сразу видишь результат своего труда. Лично для меня это важно: я вижу его и верю в перспективу.

Коллектив наш сплочивается, улучшения на лицо: каждый занят своей работой, понимаю, что вкладывает все свои творческие и профессиональные силы в общее дело. Да и «кривая» продаж неуклонно идет вверх, потому что предприятие работает как единый организм. Главное, однако, понимать задачу и верить в успех – и все сложности на пути окажутся просто временными трудностями. Наша сила – в людях и позитивном мышлении! Сегодня имидж нашей компании настолько высок, что можно с гордостью говорить: «Мы – из КОМ!»

Наши проекты

Материалы предоставлены СП ГК "КОМ"

Российский рынок грузовых среднетоннажных автомобилей достаточно быстро растет, и превращается в область конкурентной борьбы между отечественными и зарубежными автопроизводителями. В этой связи закономерным выглядит их интерес к нашей новой продукции. Тем более что нам есть, что предложить.

– Вот лишь несколько проектов компании «КОМ»:

1. Ведущие модели для грузовых автомобилей и автобусов

КОМ намерена освоить производство и организацию поставок автопроизводителям семейства ведущих моделей для грузовых автомобилей и автобусов. Это новый проект компании.



Мост 08124. Опытный образец

Данный опытный образец был выпущен в конце мая нынешнего года (и, кстати, уже демонстрировался на выставке «Автофорум-2008» в г. Нижний Новгород). В ближайшее время планируется изготовление второго опытного образца – моста 08124-01.

Основное отличие моста нашего производства от конкурентов – в оптимальном соотношении характеристик, высоком ресурсе. Также, мост 08124 выгодно отличается высокой жесткостью несущего каркаса (тип моста «Спейсер») и надежностью регулировок, широким диапазоном передаточных чисел главной передачи, низким уровнем шума и высоким ресурсом деталей. Предусмотрена дальнейшая его модификация (см. подробнее о проекте на сайте www.korobki.ru).

2. КОРОБКИ ПЕРЕДАЧ – КОМ-НАМИ. ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И АВТОВОЗОВ ПОЛНОЙ МАССОЙ ОТ 3 до 100 тонн

Этот совместный проект нашего предприятия и ФГУП НАМИ.

В этом году выпущен опытный образец

КП модели М6-700, которая была показана на проходившей недавно выставке СТТ (г. Москва, МВЦ Крокус-Экспо). На данный момент всего собрано 4 модели КП данного семейства: ТМ8-2000, ТМ16-2000, М6-300 и М6-700. Одна из них – ТМ8-2000 – сейчас проходит эксплуатационные испытания на УралАЗе.



КП М6-700

В конструкцию коробки заложено ряд оригинальных решений, которые позволили добиться оптимальных массогабаритных характеристик агрегатов в сочетании с их высоким ресурсом (800-1000 тыс. км). При установке КП «КОМ-НАМИ» на коммерческие автомобили повышается производительность автомобильных перевозок, а также увеличивается их экономическая эффективность. Диапазон передаваемого момента от 300 до 2700 Нм, количество передач от 6 до 16 (см. подробнее о проекте на сайте www.korobki.ru).

3. СРЕДНЕТОННАЖНЫЙ ГРУЗОВИК «РУСАК»

И, наконец, гордость ГК КОМ – новый отечественный среднетоннажный грузовик «РУСАК». Наша фирма готовит производство семейства развозных (по европейской классификации) автомобилей и шасси под коммунальные автомобили – полной массой от 8 до 14 тонн, которые будут отвечать самым взыскательным требованиям потребителей. До 2010 г.



Специальное автобусное шасси и автомобиль РУСАК. Опытные образцы

опытный образец должен пройти испытания на соответствие экологическим нормам Euro-3.

Слоган проекта: «РУСАК – Быстрые решения!» и пути к реализации проекта компания КОМ уже немало добились: определенное производственное центр, в городе Богородск Нижегородской области (это удобная транспортная развязка, к тому же в Нижегородской области машиностроение пользуется поддержкой правительства) и региональных продаж – Нижний Новгород, Москва.

Реализация подобных проектов, как правило, предусматривает взаимовыгодное сотрудничество с дилерами, поэтому с рядом будущих таких партнеров компания заключила протоколы о намерениях. В данный момент маркетинговая служба компании формирует весь комплекс послепродажного обслуживания и сопровождения. К делу подключаются специалисты, но перспективные фирмы-автосервисы, способные обеспечить должный уровень обслуживания клиентов; разрабатываются необходимые стандарты (в т.ч., инструкции для персонала) по обслуживанию наших уважаемых будущих покупателей автомобилей РУСАК.

Автомобили семейства «РУСАК» – удобны и дешевы для перевозки средних партий грузов в городах и на международных перевозках, и хорошо подходят для монтажа различного рода специальных надстроек – коммунального и строительного характера.

Профессионалы, выведшие РУСАК в жизнь, отмечают комфорт кабины, дизайн, малую погрузочную высоту. Со своей стороны, мы обещаем высокую маневренность, хорошую топливную экономичность, большой ресурс; предусмотрен большой выбор дилит автомобилей под любые надстройки (см. подробнее о проекте на сайте www.autorusak.ru).

Мы глазами СМИ

РУСАКУ – зеленый свет!

Обзор Нияза АБДУЛЛИНА

Проект РУСАК – один из наших проектов, заявивший о себе во всеуслышание только в прошлом году и сразу же привлекший к себе большое внимание прессы. Появление на рынке отечественного среднетоннажного грузовика – событие само по себе яркое. Да и как может быть иначе, ведь, если верить слухам, нет в родном отечестве потенциала для производства техники подобного рода. Но компания «КОМ» бросает вызов заислению иностранных среднетоннажников.

Не обошли вниманием проект РУСАК и Интернет-форумы: не скроем, есть отзывы негативные: не верит некоторые россияне в собственные силы и ум, ругают дизайн (мол, «нет в Челябинске хороших адекватных художников»), сомневаются в эффективности надвигания КОМовскими талантами технических решений (как то: «кабина из пластиковых панелей на металлическом каркасе»). Пусть их... Находится и те, кто смотрит глубже, кто видит, что нынешний дизайн опытных образцов – временный, потому как

наибольшее внимание уделяется эффективности работы этих автомобилей на маршруте, «цапки» будут, но основное – способность привозить из рейса максимум прибыли при минимуме затрат и головной боли. Главной начинка. И ведь «вкусную» начинку предлагает наш КО: возможна комплектация грузовиков импортными

двигателями мощностью 130–260 л.с. от Cummins (США), Deutz (Германия), IVECO (Италия) и ММЗ (Беларусь); освещая грузовик будет исключительно европейскими агрегатами или новейшими узлами собственного производства КОМ®, разработанными с учетом современных требований и успешно прошедшими испытания.

Уже есть люди, готовые взять «да верить слухам, нет в родном отечестве потенциала для производства техники подобного рода. Но компания «КОМ» бросает вызов заислению иностранных среднетоннажников.

«Так что же, проект «Русак» – утопия? – пишет журнал «Коммерческий Транспорт». – По первому взгляду – да. Но будем спешить с прогнозами, а лучше искренне пожелаем челябинцам удачи. Ведь они продвигают действительно очень интересный продукт!»



Автомобиль РУСАК-5354



слесарь МСР В.А. Филимонов



контролер качества М.Г. Шафигулина



слесари МСР Е.Ю. Печников и В.В. Бурькин



контролер качества А.С. Булыгина, мастер УМО М.Г. Терентьева, шлифовщик Е.А. Пикалева



токарь-расточник Е.Б. Коряковцев



фрезеровщик Н.В. Замотаев



наладчики станков и манипуляторов с ПУ В.И. Ломакин и Р.Р. Хабибуллин



слесарь-инструментальщик Н.Ф. Галимов,
слесарь МСР В.И. Мохоныо

Уважаемые коллеги!

Искренне, от всей души поздравляю вас с Днем рождения нашего предприятия. В этом году ООО «КОМ» исполняется 18 лет. За прошедшее время сделано немало – на рынке спецтехники мы прочно занимаем лидирующую позицию среди поставщиков коробок отбора мощности. Созданы образцы таких технически сложных изделий, как коробки передач, ведущий мост, раздаточная коробка для снегоболотохода. Ну, и самое главное наше достижение – автомобиль «РУСАК». Сегодня наши клиенты и потребители позиционируют «КОМ» как надежную компанию. Все это благодаря нашей с вами серьезной работе. В результате, мы выпускаем продукцию высокого качества и в такой номенклатуре, которая позволяет перекрыть практически все потребности производителей спецтехники. Поэтому, неслучайно, что в последнее время мы получаем много интересных предложений от газозаводчиков и нефтяников. Уверен, что совместными усилиями мы справимся с новыми проектами. Часть из них уже на выходе: осталось уточнить только некоторые технические моменты.

Новые заказы поступают, когда в предприятие верят. А нам верят. Доверяют качеству нашей продукции, верят в наш творческий и технический потенциал. Доверие потребителей обеспечивает нашему предприятию надежность и стабильность. Огромное спасибо всем, кто вкладывает частичку себя, своей души, свои силы и время в наше общее будущее.

С уважением, Зуев Олег Борисович.



шлифовщик В.В. Меньщиков



фрезеровщик А.В. Пономарев



шлифовщик О.С. Угахин, шлифовщик Е.А. Пикалева



начальник УМО №2 В.П. Чубатов, начальник УМО №1 А.Д. Шагмуратов



шлифовщик Р.А. Садриев



слесарь МСР А.А. Стародумов



заместитель главного инженера - начальник ЛПЗ И.В. Барышников

В бой идут одни «старрики»

Встречайте – золотой фонд ГК «КОМ»!



Можонько Владимир Иванович

Юлия Кокорина

Дефицит рабочих специальностей в наше время, к сожалению, ни для кого не секрет. И эта ситуация сложилась не только на нашем предприятии, - это проблема промышленности в целом. Недостаток молодых кадров, перенасыщенность рынка специалистами с высшим образованием и нежелание молодых работать на производстве - злободневный кадровый вопрос. Засыпав офисной культурой, относительно доступным высшим образованием и, возможно, стремительно развивающейся сферой услуг мышию завода простых рабочих. Да и квалифицированных инженеров порой тоже найти непросто.

На Западе эту проблему решают так: мастеру приставляется ученик, ему преподается теория, и, если ученик проявляет желание встать к станку, через некоторое время делается «пробный запуск», затем снова теория и только потом окончательное приращение к станку с последующими повышениями квалификации. Этот способ, пожалуй, имеет в основе своей рациональное зерно, и мы такой подход тоже практикуем, хотя и не на всех участках. О приемниках наших передовиков мы беспокоимся уже сегодня. Работать токарем, штамповщиком или зуборезчиком в наше время становится интересно и, порой, даже финансово выгодно, чем в более «нистой» обстановке. И вскоре, очень надеемся, вопрос дефицита молодых кадров не будет стоять так остро.



Галимов Ринат Сагитович

Но пока, как говорится, в бой идут одни «старрики». Зато какие! Встречайте – золотой фонд ГК «КОМ»!

Владимир Иванович Можонько – слесарь МСР, один из опытейших работников нашего предприятия, в «КОМе» с 1998 года. Все виды коробок, которые устанавливаются у нас сегодня на автомобилях, прошли через его руки. Для всех работников участка сборки и установки Владимир Иванович был учителем, вырастил не одно поколение специалистов в своем деле, поделился своим опытом с большим количеством людей. В данное время успешно осваивает новую область – изготовление автомобилей. Благодаря своему огромному опыту он даже иногда подсказывает специалистам с высшим образованием, потому что коллектив у нас, в целом, молодой. На нашем предприятии у Владимира Ивановича работают сын, дочь, брат и племянники.

Ринат Сагитович Галимов – слесарь МСР, работает с 2002 года, зарекомендовала себя как опытный специалист, не боющийся брать на себя ответственность. В бригаде у него порядок, люди его уважают и прислушиваются к его мнению. Ученики Рината Сагитовича – Динар Хатыпов, Евгений Печников.

Раис Вагизович Ильясов – зуборезчик, у нас – с 2000 года. Каждый станок, работающий на участке зуборезки, установлен его руками. Раис Вагизович выполняет любые, даже самые сложные и тонкие зуборезные работы. Для того, чтобы работать на этом участке, нужно иметь много знаний, и это позволяет



Ильясов Раис Вагизович



Бурлаков Владимир Васильевич

Раису Ильясову выполнять, кроме основной продукции, и опытные образцы, порой даже те, которые не могут изготовить на крупных заводах. Иногда на основе одного лишь чертежа детали он может дать важные рекомендации для изготовления нужной детали, а это высший пилотаж. Год назад Раис Вагизович сам разглядел в простом рабочем Ренате Нофтинге талантливого ученика, обучил, и теперь Ренат показывает хорошие результаты, выполняя сложные работы уже без наставника.

Владимир Васильевич Бурлаков – опытный токарь, работающий в ГК «КОМ» с 2002 года, выполняет все сложные работы, всегда оказывает помощь коллегам. На многие детали разработал оснастку, чтобы ускорить обработку. Охотно берется за самые сложные проекты, которые не всякому под силу, никогда не откажет выйти на работу в выходные, если того требует производственный процесс. А вообще просто хороший человек, пользующийся огромным авторитетом среди коллег – он как раз из таких людей, на которых держится коллектив. Двое сыновей пошли по стопам отца – тоже токари, но работают не у нас. В ближайшее время за Владимиром Васильевичем будет закреплен ученик.

Сергей Александрович Шишканов – токарь, работает с 2002 года, один из молодых, но очень перспективных работников, выполняющий экспериментальную нестандартную, очень сложную продукцию. Ему самому приходится



Шишканов Сергей Александрович



Коряковцев Евгений Борисович



Пикалева Elizaveta Андреевна

много продумывать в процессе изготовления, потому что в этих разработках нет готовых решений. Токாரному делу учился на РИЗе. Помощник бригадира, активно участвует в жизни коллектива.

Евгений Борисович Коряковцев – токарь-расточник, у нас с 2004 года, в своей области большой профессионал. Изготавливает единичную продукцию, все сложные детали проходят через его уникальный станок. Очень доброжелательный человек, к просьбам руководства всегда относится с пониманием и является примером для многих (завоевал приз в конкурсе «Самое чистое рабочее место»).

Елизавета Андреевна Пикалева – одна из лучших шлифовщиц, работает с 2001 года. Конечно, на нашем предприятии есть специалисты ее уровня, но по опытности не сравнится никто – работает быстро, без брака. Елизавета Андреевна – единственная женщина в коллективе УМО-1, но пользуется большим уважением среди своих коллег мужчин, которые к ее мнению часто прислушиваются.

Надежда Константиновна Кузина и Нурья Азгаровна Погорелова – старшие контролеры качества, в ГК «КОМ» работают около 8-ми лет. Квалифицированных контролеров в наше время найти очень сложно – все приходящие владеют только элементарными навыками, а для нашего производства этого не достаточно: у нас нужно быть универсалом и работать быстро. В нашем ОТК такие специалисты, каких нет даже на крупных заводах. Порой бывает очень трудно подобрать в отдел работников такого уровня, потому что наши контролеры работают на уровне технологов. Надежда Константиновна и Нурья Азгаровна опытные настолько, что даже выходят из таких сложных ситуаций, когда в наличии

нет нужного измерительного прибора – они придумывают измерительные приспособления сами, и их изготавливают по их рекомендациям на нашем производстве. Естественно, они являются наставниками вновь прибывающим работникам в ОТК, всегда помогают советом.

Николай Александрович Артемьев – начальник участка станков с ЧПУ ООО «КОМ-Модель», уникальный специалист, каких единицы. В «КОМе» с 2004 года. Начиная карьеру модельщика с профессии столяра на Алтейном заводе КАМАЗа. Программы к станкам с ЧПУ «PowerMILL» и «SolidWorks» осваивала самостоятельно. «Настоящий модельщик», - говорит Николай Александрович, - должен быть и инженером-конструктором, и проектировщиком программного управления станка, и оператором, работающим на современном станке, и любящим, и слесарем-инструментальщиком. И все это фантастически интересно! Работе на новых станках Николай Артемьев обучил молодого перспективного модельщика Анатолия Султанова.

Николай Васильевич Полосин – модельщик по дереву, у нас работает уже 10 лет, а в следующем году отмечает 70-летнюю юбилей. Профессионала своего дела, которое передается исключительно от мастера-наставника к ученику и не каждому под силу. Родоначалник модельного производства ГК «КОМ». Выбрал в свою профессию и по сей день совершенствуется в ней.

Андрей Андреевич Евдокимов – модельщик по дереву, работает с 2002 года.

Валихан Мугтасимович Фахретдинов – модельщик по модели из эпохальных эпох, 10 лет в ГК «КОМ».

Конечно, здесь представлены не все передовики нашего производства. Да и в ГК «КОМ» по-настоящему ценен каждый сотрудник. Можно было бы продолжать статью и дальше, так как на заводе у нас работают 170 человек старше 46 лет, это почти половина от общего количества. Средний возраст наших рабочих составляет 44 года, а это значит – у нас в «КОМ» есть кто поучиться, перенять опыт. Да и не требуется молодым жать несколько лет, чтобы начать нормально зарабатывать. Так что, молодежь, приходите работать к нам, вас здесь ждут, не сомневайтесь!



Кузина Надежда Константиновна



Погорелова Нурья Азгаровна



Артемьев Николай Александрович



Полосин Николай Васильевич



Евдокимов Андрей Андреевич



Фахретдинов Валихан Мугтасимович

Наша смена



Здравствуй, школа!

День знаний – это первые звонки и волнения, море цветов и белых бантов, и, конечно, традиционные уроки мира. Это самый долгожданный день для тех, кто впервые переступает школьный порог. 23 августа руководство ГК «КОМ» поздравило будущих первоклассников, детей работников предприятия, с первым в их жизни Днем знаний. Веселые Буратино и Мальвина устроили ребятам интересные, познавательные конкурсы в кафе «Веселый слоненок». Будущие школьники получили множество призов и полезные подарки, а затем, вкратце победив, отправились играть в боулинг в РК «Джубо». Дети были в восторге от мероприятия, настроение у всех было приподнятым. Родители

первоклассек выражают благодарность руководству ГК «КОМ» за подаренный праздник. Редакция газеты поздравляет Альвира Бахтиярова, Алису Юстину, Артема Зверкова, Михаила Зенкова, Даниила Семлина, Зину Титову, Булата Юсупова, Даниила Шишканова с новым этапом в их жизни! 1 сентября - это праздничный день для всех школьников, студентов и их родителей. Мы поздравляем вас с этим замечательным днем и желаем вам вспомнить о самом важном: о мудрости в жизни. Пусть в вашей жизни всегда будет место знанию, мудрости, которые помогут справиться с жизненными неурядицами. Успехов в учебе вам и всегда отличного настроения!



Учимся дарить подарки по-деловому!

Три вещи составляют достоинство подарка: чувство, уместность и способ преподнесения. Сомерри



Служба протокола ГК «КОМ»

Подарки – важная часть деловой жизни. Они помогают улучшить рабочие связи, а также показать, как мы ценим и уважаем сослуживцев.

Сначала, давайте договоримся о правилах. Итак, подарки может делаться только (!):

- сотрудник – сотруднику;
- коллеги – сотруднику;
- коллективу сотрудников – руководителем;

- руководитель – секретарю;
- фирма – сотруднику;
- фирма – фирме.

В бизнесе подарки подразделяются на несколько групп:

- VIP-подарки;
- подарки руководителю;
- подарки среднего класса.

При выборе подарка важно учесть характер Ваших отношений с тем, кому собираетесь его дарить, вкусы получателя и предпочтения, род занятий и специфику работы.

Стоимость делового подарка должна быть невысокой. Дорогим подарком можно поставить получателя в неловкое

положение: вы будто побуждаете его к ответному дарению столь же дорого подарка. А слишком дорогой подарок начальнику может быть расценен как взятка. Дорогой подарок возможен в торжественных случаях, как то: день рождения, повышение по службе, уход на пенсию. Для сослуживцев подарок стоит подбирать примерно одинаковые по стоимости.

В мировой деловой практике стоимость подарка, преподнесенного сотруднику кем-либо «извне», не должна превышать 100 долларов (на Западе эта сумма составляет 50 долларов).

В некоторых фирмах с недавних пор действует правило, по которому сотрудник, получая дорогой подарок, не должен возвращать его дарителю, но обязан сдать его в службу протокола организации, оформив акт передачи.

Подарки принято дарить по случаю:

- юбилейной даты в деловой жизни сотрудника;
- юбилейной и других значительных дат в жизни фирмы;
- государственных праздников (День независимости и пр.);

- общемировых праздников (Новый год, Рождество и пр.);
- личных праздников в жизни сотрудника (свадьба, новоселье, рождение ребенка);

- деловой встречи с зарубежными партнерами (в этом случае первыми подарки преподносит представитель принимающей стороны по рангу не ниже должности руководителя делегации, а лучше – выше!).

В качестве подарков могут выступать:

- записные книжки;
- ежедневники;
- деловые календари;
- авторучки;
- набор писемных принадлежностей;
- брелки для ключей;
- кожаные портмоне;
- женские шелковые платки;
- напольные вазы;
- любые другие предметы, которые можно использовать в служебной обстановке;

- изделия художественного промысла, а также предметы с антистрессовыми функциями.

Цветы, конфеты и открытки еще никто не отменял!

Не рекомендуется дарить политические и религиозные подарки, а также личные предметы или предметы, связанные с плохими приметами (например, часы, острые предметы и проч.). Помните, что никто не хочет дорогого и бесполезного, но при этом все хорошо качества и внимания!

Шуточные подарки следует дарить с осторожностью.

Красивая упаковка – важная деталь, которая создает первое впечатление о подарке. Лучше, если она будет выдержана в классическом, строгом стиле.

В особо торжественных случаях (юбилейная дата фирмы или лица достаточно высокого уровня) к подарку прилагается так называемый адрес, т.е. текст поздравления, подписанный коллегами или руководством фирмы. Вручение адреса носит торжественный характер. В менее торжественных случаях высокой стиль текста может быть «разбавлен» некоторыми юмористическими вкраплениями, да и весь поздравительный текст может носить шуточный характер, если подарок посвящен, например, новоселью сотруднику.

Цветы в качестве подарка уместны всегда. И если более ранние правила этикета говорили, что упаковке с цветами полагается снимать при дарении, то сегодня этого можно не делать. Упаковка часто составляет с цветами одно

художественное целое – по цвету, фактуре. Кроме того, держать цветы за стебли неудобно, особенно розы.

При вручении подарка произносятся соответствующие фразы поздравительного содержания. В знак уважения и особого внимания подарок обычно вручается двумя руками, с легким поклоном (исключение составляют мелкие предметы, например коробка с авторучкой); принимает подарок также двумя руками.

Получающий разворачивает подарок (исключение: цветы), достает из коробки и выражает умеренное удивление, восхищение подарком (излишняя эмоциональность не приветствуется). Затем можно снова убрать подарок в коробку и ополжить его в сторону.

А теперь поподробнее о подарках.

Подарки шефу дарить не принято; исключение: Новый год и день рождения. Единственное требование к подарку – он должен быть коллективным! Если же вы в начальником в обычной жизни состоите в дружеских отношениях, то личные подарки следует передавать в нерабочей обстановке. Если Вы хотите поблагодарить руководителя за помощь в решении личных проблем, достаточно высказать слова благодарности, записавшись на прием по личным вопросам, и в дальнейшем высказывать свое почтение усердием в выполнении своих прямых должностных обязанностей.

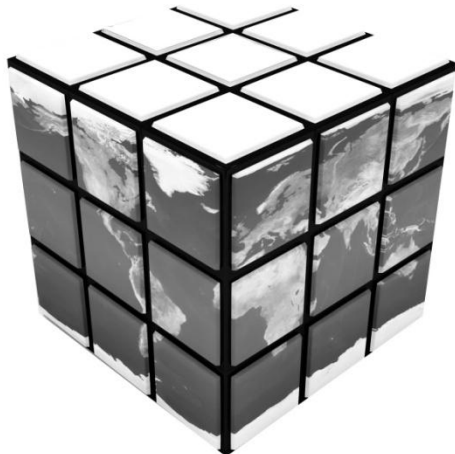
Иностранцам деловым партнерам можно преподнести сувенир, носящий национальный характер: гжельскую керамику, жостовский поднос, палехские изделия и т.п. (исключение: матрешки, их слишком много за рубежом).

Кроме того, хорошим подарком является гравюра, эстамп, особенно если их содержание напоминает о чем-либо, связанном с определенной датой, местностью, фирмой, страной.

Подарки фирме – подарок отдельный. Они, как правило, снабжены дарственной этикеткой (гравировка или специальная табличка); когда, кем и по какому поводу преподнесен этот подарок. Подарки такого рода всегда

символичны, не утилитарны. Хранятся на специально отведенных для этой цели полках в кабинете первого лица (или других кабинетов менеджеров высокого уровня). В старых фирмах с богатой историей даже имеются отдельные помещения для хранения таких подарков.

Надеемся, что материал статьи поможет Вам в вопросах дарения и получения подарков, так как, вопрос этот очень важен при налаживании и поддержании хороших отношений на личном и корпоративном уровне!



История успеха

Продолжение. Начало на стр. 1

1999 год
Январь – На основе собственного изготовления выделана первая партия отливок.

Осень – Приобретен и запущен первый токарный станок.

2000 год
Июль – Образован филиал предприятия в г. Богородск Нижегородской области для упрощения работы с удаленными поставщиками. Руководителем назначен Гай Николай Григорьевич.

Сентябрь – Приобретены собственные производственные площади (2,14 га) на Элеваторной горе.

2001 год
9 ноября – ООО «КОМ» вступает в ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье».

2002 год
Июнь – Принято решение об образовании ГК «КОМ» (Группы компаний).

Октябрь – В г. Богородск приобретен земельный участок площадью 20 190 кв.м, в том числе производственные и административные здания.

2003 год

Март – Создано предприятие «КОМ-Проект» для осуществления управления компаниями Группы «КОМ». Руководитель – Маньковский Роман Васильевич.

Август – Создано кадровое агентство «Азимут» для поиска и подбора квалифицированных специалистов.

Сентябрь – Образовано ООО «Регион-М», ставшее центром коммерческой деятельности.

Ноябрь – Создано ООО «ЮР» для решения юридических вопросов, связанных с деятельностью ГК «КОМ».

2004 год
Апрель – Выделяются в самостоятельные следующие предприятия:

ООО «САТ» (специальные автомобильные трансмиссии) – металлообработка, механосборочные работы.

ООО «Торговый дом «КОМ» – реализация продукции ООО «КОМ», ООО «КОМ-Модель» – производство литевой оснастки.

ООО «КОМ-Сервис» – обслуживание недвижимости, энергообеспечение, транспортные услуги.

2005 год
Май – Выпущен первый опытный

образец среднетоннажного грузового автомобиля РУСАК 5355. ФГУП НАМИ присвоил ему номер 5354.

1 июня – Образовано ООО «РУСАК» – производство автомобилей.

Июль – ООО «КОМ» берет шефство над воскресной школой военно-патриотического направления «Сделай!».

Сентябрь – Приобретен первый гравировально-фрезерный станок с ЧПУ (производства фирмы ISEL).

2006 год
Начало года – Разработано уже 23 базовые модели КОМ и более 150 модификаций ко всем отечественным грузовым автомобилям: КАМАЗ, ЗИЛ, УРАЛ, ГАЗ, ИРАЗ, МАЗ.

10 июля – Образовано ООО «КОМ-Металлургия» – литейное производство.

10 августа – Выпущен первый опытный образец проекта «Коробки переключения «КОМ-НАМИ» для грузовых автомобилей и автобусов (модель М6-300).

4 ноября – Изготовлен второй опытный образец КП данного проекта (модель ТМ8-2700).

2007 год
Первая половина – Объем продаж

по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года вырос на 100%.

Февраль – Организована «Русская автомобильная компания» – коммерческое обозначение, используемое в производстве и организации продаж товаров и услуг ООО «КОМ», ООО «КОМ-Проект», ООО «РУСАК».

Март – Предприятие ООО «КОМ» в г. Богородск, становится головным. Расположение в центральной части России позволяет более эффективно взаимодействовать с поставщиками сырья и потребителями готовой продукции, большая часть которых находится именно в данном регионе.

Апрель – Предприятие в г. Набережные Челны становится филиалом для обеспечения сохранения деловых связей с партнерами, предоставления и защиты интересов ООО «КОМ» в данном регионе.

Апрель – Выпущен опытный образец автобусного шасси РУСАК (проектное незарегистрированное обозначение 4254).

20 сентября – ГК «КОМ» прошла аттестацию системы менеджмента качества на соответствие Международному стандарту серии ИСО 9001: 2000 и

IQNet (регистрационный номер: 07.553.026).

Ноябрь – Появился первый дилер в Казахстане.

2008 год
Январь – ГК «КОМ» насчитывает 399 работников. Станочный парк состоит из 113 единиц.

20 января – ООО «КОМ» прошло аттестацию системы менеджмента качества на соответствие Международному стандарту серии ИСО 9001: 2000 и IQNet (регистрационный номер: 07.554.026).

Май – Образовано ООО «Маркетинг-ка» – Центр маркетингового проектирования (г. Нижний Новгород) – исследование рынков, инжиниринг.

28 мая – Выпущен третий опытный образец КП проекта «Коробки переключения «КОМ-НАМИ» для грузовых автомобилей и автобусов» (модель М6-700).

31 мая – Изготовлен первый опытный образец проекта «Ведущие мосты для грузовых автомобилей и автобусов» (модель 08124).

1 сентября – Зарегистрировано ООО УК «КОМ» – Управляющая компания Группы «КОМ».

С праздником! 28 сентября – День машиностроителя

В последнее воскресенье сентября отмечается День машиностроителя, учрежденный Указом Президиума Верховного Совета СССР от 01.10.80. Это профессиональный праздник рабочих и инженеров машиностроительной отрасли. Так как к машиностроению относится комплекс отраслей промышленности, изготавливающих орудия труда для народного хозяйства, транспортные средства, а также предметы потребления и оборонную продукцию, то этот праздничный день отмечается широко и торжественно.

Уж так мы устроены: вечно спешим мы –
И нам помогают везде успевать
И все совершить, и постигнуть машины,
Сумевшие каждому нужными стать.
Машины – повсюду, Машины – не чудо,
Они нам привычны, как все, что вокруг.
Их строят и строят совсем не герои,
А просто творцы с ладной парюю рук.
Спасибо им, этим рукам многотрудным,
И душам горячим, и точным глазам –

За то, что машины, бесспорно и мудро,
Вошли в нашу жизнь и помощники нам.
Машиностроитель! Твой день подошел –
Твой праздник, а праздник – всегда хорошо.
Поздравить тебя от души разреши,
Мыслитель, радатель, создатель машин,
Умеющий в жизни практические все,
И пусть тебе радость и свет принесет
И наше спасибо, и наша любовь.
Будь счастлив, удачлив, и духом здоров!



Юмор

Служащий - начальнику:
- Если вы не прибавите мне 1000 р. к зарплате, я всем расскажу, что вы прибавили мне 2000 р.

- Я слышала, что ты работаешь на почте и ставишь штемпель на письма. Но это такая скучница - все время одно и тоже!
- Ты не прав! Не одно и тоже! У нас каждый день новая дата!

- Почему вы ушли с предыдущего места работы?
- По причине усталости.
- Какой усталости?
- Не знаю, просто они сказали, что очень от меня устаю.

Вакансия «начальник цеха» в немецкую производственную компанию, требуется свободное владение немецким языком.
Звонит кандидат: «Я немецким языком не владею, но за такую зарплату, готов сам нанять себе переводчика»

Служащий обращается к своему начальнику:
- Я хотел бы попросить вас повысить мне зарплату, а то мной уже интересуются целых три организации.

- И что же это за организации?
- ЖЭК, Горгаз и ГТС.

- Сколько человек здесь работает?
- С бригадиром - 10.
- А без бригадира?
- А без бригадира вообще никто не работает.

Вызывает директор начальника отдела кадров. Спрашивает: - Ну что, как народ работает?
- Все хорошо, Иван Иванович, все работают отлично, ни на кого жалоб нет.
- Ну ладно, принеси мне личные дела всех сотрудников.
Начальник метнулся, приносит. Директор наугад выбирает из середины стопки десяток дел.
- Этих увольнять!
- Но за что, Иван Иванович????
- Не люблю неудачников...

Подходит шеф к уничтожителю бумаги и спрашивает у секретаря:
- Маш, какую кнопку нажимать? - Да не надо ничего нажимать, просто бумажку вставляйте...
Шеф вставляет бумажку, и она исчезает в шредере:
- Маш, мне три копии, надо...

Прибегает молодой сын-юрист к старому отцу-юристу и кричит:
- Отец, поздравь меня! Я выиграл дело, которое ты не мог выиграть всю свою жизнь!
А тому же ответ:
- Дурка, я с него всю свою жизнь кормимся!

Директор не знает, как сообщить секретарию, что она уволена...
- Маша, Вы так великолепно справляетесь со своими обязанностями, что я даже не знаю, что бы мы без Вас делали. Но с понедельника мы все-таки попробуем...

Шеф диктует письмо секретарию:
- Пиши: «Уважаемый директор банка! С прискорбием сообщаем, что не сможем вернуть вам ссуду, взятую в прошлом году. Точка». Дай посмотри... Я сказал - точка! А не двоеточие и три скобки!!!!

Иван Иванович! У мастера Петрова выговоры уже некуда писать. Вся личная карта заполнена.
- Сделай вкладыш. Не увольнять же из-за такого пустяка хорошего работника.



От всей души поздравляем наших юбилов, родившихся в сентябре!

50 лет празднует:
17 сентября заместитель коммерческого директора
Игорь Юрьевич Придаников

Пусть юбилей несет лишь счастье,
Ни капли грусти, ни одной слезы.
Душевного богатства и здоровья
Желаем мы от всей души.

10 лет работают в нашей компании:
директор ООО «АЮР» **Роман Евгеньевич Зенков**
и модельщик **Валехан Муттасимович Фахретдинов**.

Желаем Вам в работе вдохновенья,
В кругу семьи - тепла и доброты.
Среди друзей - любви и уваженья
И в жизни сбудешся мечты.

Поздравляем специалиста РИЦ «Азимут»
Алму Исрафиевну Шаймиеву с рождением дочери!
Желаем здоровья, любви и благополучия!

Принес Вам аист пополненья
Удачу, радость в миг рожденья.
Пусть будет в жизни все, что нужно:
Чем жизнь бывает хороша:
Любовь, здоровье, счастье, дружба,
И вечно добрая душа!

В рабочий поддень

Ответы на сканворд, опубликованный в №7

По горизонтали: Примечание. Улар, Сарыч, Ишак, Сыск, Тиран, Овод, Арбуз, Бега, Анов, Осока, Планк, Бра, Обол, Рубато, Вата, Азов.
По вертикали: Ралли, Мирзиан, Часы, Нарды, Чек, Штаб, Криз, Сноб, Стор, «Саламбо», Веко, Дама, Увал, Кон, Опала, Скоба, Киото, Аура, Баз, Лов.

Ула, харю	Церковная книга	Шан от весла	Группа народов в Азии	Английский премьер	Ткань
Сердечное ощущение					Бог царства мертвых
Танцевальный шаг		Сеть в Южной Америке			
Город в Англии	Крупные нитки	Большая танца			
			Телевизионная трубка	Мужской...	
Соснок, щенок	Курган на ...				Земель...
Комедия Николая Гоголя	Буква латинского алфавита	Первая столица Японии			Неволя
Добрыч молока	Женское имя	Ушная птица			Цифра
		Др.-рус. женское звание			
Озеро в Ярославской области				Буква кириллицы	
Мусорный ...		Польша			

КОМ / Корпорация Объединенная Мощность
РФ, 423801, РТ, Набережные Челны, ул. Спартановская, 8
Центральный офис: +7 (8552) 717-441, 717-332 post@korobki.ru
Отдел сбыта: +7 (8552) 717-313, 399-980 tdkom@korobki.ru
Интернет-каталог продукции: www.korobki.ru

Шеф-редактор: Наталья Козлова, nk@korobki.ru
Выпускающий редактор: Юлия Кокорина, jkokorina@korobki.ru
Дизайн и верстка: Владимир Петрусович, mail@vadeet.ru
Над номером работали: Н.Н. Абдуллин, Р.Т. Фатуллин, И.Г. Гафеев

© **Служба протокола КОМ**, идея спецвыпуска, концепция, подбор материала, 2008
КОМ, зарегистрированный товарный знак, 1998
Естественный отбор, зарегистрированный слоган, 2008

Перепечатка материалов возможна только по согласованию с редакцией. Отпечатано в типографии «Диамант», Тел. (8552) 70-51-45. Тираж 500 экз.



Специальный выпуск корпоративной газеты ГК «КОМ» №31 (34) 26 сентября 2008

Естественный отбор