

От администрации

Поздравляем с Новым годом!

Уважаемые сотрудники!

Мы многое пережили в уходящем году: были и взлеты, и падения. Но все же мы смогли устоять на ногах в этот экономически сложный период, продолжили выпускать качественную продукцию и развивать новые проекты, которые по достоинству оцениваются на международных и российских выставках, находят спрос у потребителей и завоевывают нам репутацию надежного инновационного предприятия, - и все это благодаря Вам,

наши уважаемые работники! Своим преданным трудом и пониманием происходящего Вы позволяете нам находить выходы из любых ситуаций и ити вперед к намеченной цели: светому благополучному будущему для всех нас!

Благодарим Вас за проявленное терпение и хорошую работу в 2009 году и надеемся, что в наступающем 2010 мы не только покажем плоды уже посвященных нами усилий, но и освоим новые плодородные поля.

И пусть Новый год внесет в нас надежды и надвигает на новые свершения! С Новым годом! С новым счастьем!

Администрация ГК "КОМ"



Итоги года

Производство:

• В январе разработан и изготовлен новый редуктор МПЗ3-90 для спецмашины УРАВОК. • Разработана и изготовлена серия коробок отбора мощности МП49 для КП ZF, спроектированы тяговые лебедки усилием 12 т. для автомобилей КАМАЗ.

• Осуществлена унификация и систематизация комплектов деталей для установки всех моделей коробок отбора мощности.

• В марте месяце было выпущено 2 новых изделия: МП93 и МП33-04, в апреле - еще одна совершенно новая КОМ МП26 (народе "сэндвич").

• В июне с конвейера вышла 1000-ая КОМ

МП23! Ее первые чертежи датированы 08.06.1996 (13 лет назад). Конструкция МП23 с течением времени претерпела небольшие изменения: было разработаны 4 модели КОМ данной серии: МП23-42060-10, МП23-4206010-11, МП23-4206010-60 и МП23-4206010-61. Но на практике, получили применение только две МП23-4206010-11 и МП23-4206010-61 с передаточными числами 1,0 и 0,64 соответственно. Они устанавливались на КП модели "КамАЗ-141" и "КамАЗ-142" (-152). На сегодняшний момент есть основными потребителями являются ОАО "СИЗ ЕЛАЗ", Туймазинский завод "АВС", ОАО "Тамбовимормаш", ОАО "КамАЗ-МК", ООО "Уралмаш", ООО "РиоТ" и другие.

• Изготовлена, успешно прошла испытания и в настоящее время реализуется новая коробка отбора мощности МП71-4215010 с передаточным отношением 0,85 для пожарных автомобилей ЗИЛ с установкой на КП САЗ-3206. Технологические возможности нашего производства по изготовлению данной КП и ее модификаций, устанавливаемых на верхний люк КП ЗИЛ, позволяют удовлетворить все потребности заводов - производителей спецтехники.

• Благодаря слаженной работе сотрудников нашей компании в кратчайшие сроки были разработаны и изготовлены обходной редуктор МП34-424010 и двухступенчатая раздаточная коробка МП350-1802020 для вездехода на шинах сверхнагрузового давления "Медведь", производство фирмы ООО "ГМ-Стартайл", раздаточная коробка МП2200-1802020 и редуктор МП34-4240010-30 в рамках проекта по разработке привода дозировочных шнеков смесительной установки на шасси "КАМАЗ" производства ООО "СТРОМНЕФТЕМАШ" г. Кострома.

Проекты:

• Продолжается внедрение, развитие и оптимизация ИС ГК КОМ, позволяющей организовывать единую информационную систему для эффективного управления деятельности предприятия.

• Активно ведутся работы над новым приоритетным направлением нашей компании: изготовление лифтовых лебедок и запчастей для регламентных ремонтов и модернизации старых лифтов. Мы планируем освоить и ежегодно изготавливать не менее 24 000 комплектов лифтовых лебедок, до 80 000 канатоведущих шкивов и червячных пар в количестве запасных частей для старых лифтовых лебедок.

К концу года планируется изготовить несколько образцов лифтовых лебедок и отдать их на испытания на заводы, изготавливающие лифты. Есть ряд предложений от организаций, готовых проверить нашу продукцию и по результатам проверки использовать ее в своем производстве.

• "Русак-5354" назван лучшим коммерческим автомобилем года в России в номинации "Перспектива года". Об этом было объявлено во время празднования 10-летия компании "Меди-Гоф", проводившей церемонию награждения победителей. Жюри Конкурса - журналисты специализированных российских изданий, освещавших автомобильную тематику, - отбирали номинантов, учитывая такие параметры, как новизна технических

решений, эксплуатационные затраты, объемы продаж, финансовые условия приобретения, наличие сервиса и тд.

• Опытный экземпляр среднетоннажного грузового развозного автомобиля "РУСАК-5354" был по достоинству оценен и всеми посетителями проходившей в Свердловской области 7-й Международной выставки вооружения, военной техники и боеприпасов, в том числе и ее губернатором Э.Э. Ростислем. "РУСАК" вызвал неподдельный интерес многочисленных представителей прессы и администрации области, которые выражали готовность приобрести 50 грузовиков для министерственных нужд.

Кадры

Совместно с Центром занятости г.Набережные Челны на нашем предприятии организованы общественные работы, что позволило компенсировать часть затрат, направленных на оплату труда работников. Также благодаря общественным работникам удалось сохранить коллектив предприятия, обеспечить занятость и своевременную выплату заработной платы, налогов с ФОТ.

По итогам проведенной Центром занятости населения и Пенсионным Фондом города проверки, наша компания изменена, как одна из немногих, полностью соответствующих требованиям действующего законодательства, а также правилам проведения общественных работ. От лица коллектива хочется поблагодарить руководство предприятия, специалистов отдела кадров и бухгалтерии, отвечающих за соблюдение норм трудового законодательства, за работу о каждого нашем сотрудник. В будущем году сотрудничество нашего предприятия с администрацией города и Центром занятости будет продолжено.

В этом году к нашему дружному трудовому коллективу присоединились еще 19 человек.

Таким образом, в нашей организации трудится уже 299 специалистов, из них подавляющее большинство - 72 % - мужчины, остальные 28% - наши милые женщины. Пенсионеров на предприятии - 35 человек, из них 30 работников вышли на пенсию по достижению пенсионного возраста. Пальма первенства по самому большому стажу работы на предприятии среди сотрудников по-прежнему принадлежит Сергею Владимировичу Мохонко, бригадиру участка установки к.ом. Ему недавно исполнилось 37 лет, из которых более 16 он прославил нашу компаний. Достойный пример для подражания! Сегодня более пяти лет непрерывного стажа на предприятии имеют уже 95 работников - это добрая треть нашего коллектива. В целом, средний стаж работы в ГК "КОМ" приближается к 4,5 годам.

В уходящем году нас порадовали прибавлением семейства 10 наших коллег (6 мальчиков и 4 девочки), также родились 4 молодые семьи.

Праздники (Торжества)

Завод "КОМ" отпраздновал свое 19-летие! 19-й год в нашей Группе компаний "КОМ" оказался весьма сложным. Но сегодня уже можно, с определенной осторожностью, сказать, что кризис мы пережили, и у нас есть все основания рассчитывать на высокие темпы роста в следующем году. Уверенность веяют стабильные заказы на основную продукцию и наши инновационные разработки.

Следующий 2010 год для нас юбилейный - нам исполняется 20 лет. Встраст более чем достойный, и встретить юбилей мы должны еще более сплоченными, уверенным в друг в друге и с высокими творческими и производственными достижениями.

В новом году к новым достижениям!

**Следующий 2010
год для нас
юбилейный - нам
исполняется 20 лет.**

Лучшие из лучших

Наш человек!

С Владимиром Викторовичем Наумовым беседовала Дарья Полузёрова

"Изъян нет, сплошные плюсы", - почти единогласно заявляют сослуживцы Наумова Владимира Викторовича, работающего у нас на участке механической обработки бригадиром. Добросовестный труд, высокая квалификация, непрекращающий авторитет в сочетании с отзывчивостью, надежностью и необыкновенной сердечностью в отношении к людям характеризуют его неизуичим образом. С таким "золотым" человеком мы будем беседовать на страницах нашей корпоративной газеты.

Владимир Викторович, здравствуйте! За Вас мы плачами почти десять лет работали в Группе компаний "КОМ". Как Вы пришли к нам, на каких еще предприятиях работали?

Трудовая жизнь я начал сразу после школы, вместе с двумя товарищами устроился на РИЗ (Ремонтно-инструментальный завод ОАО "КАМАЗ"). При заводе были курсы по подготовке фрезеровщиков, филиал училища № 64. Так я получил специальность, по которой и проработал 7 лет, затем переквалифицировался на шлифовщика. Изготовление точных деталей всегда привлекало меня больше. На РИЗе я проработал 18 лет, потом 4 года - на СИЗ "ПО ЕЛАЗ", немного в ООО "Сатурн" и последним местом работы, где я

нагнал в процессе.

Также посещал музыкальную школу по классу барабан. Умение играть на инструменте мне в жизни, конечно, пригодилось, но связывать свою судьбу только с музыкой у меня желания не возникало.

Но больше всего меня восхищала и природу природы нашего края. По-моему, природу вообще невозможно не любить. Ходить в лес за грибами, удить рыбу, да просто наслаждаться пейзажами для меня отрадно.

Для меня коллекти^т - это одна большая дружная семья, где все друг другу помогают по мере возможностей и сил.

Ваша шлифовка 6 разряда, специалист самого высокого уровня. Вас единогласно выбрали бригадиром. Скажите, откуда берутся силы и рационализаторские идеи? Что движет Вами в стремлении развивать технологии, совершенствовать производство?

На натуре я трудоизменяю. Плохо это или хорошо, но занимаюсь любимым делом, мыслить и жить любым образом - это по мне. Моя натура такова, что входя в цех, я весь погружаюсь в его кипучую деятельность. Шлифовать детали, обдумывать



трудиться и поныне, является ГК "КОМ".

Я пришел в нашу компанию в 2000 году, когда в ней было всего 6 станочников. Начинал вместе с Куняевым Константином и Сезневым Владимиром, с которыми и по сей день продолжаем трудиться. Мы тогда занимались перевозкой и монтажом оборудования со старого места расположе-

По наатуре я трудоголик. Плохо это или хорошо, но занимаюсь любимым делом, мыслить и жить любимой работой - это по мне.

лучшие из возможных способов их обработки, разрабатывать приспособления и совершенствовать производственные процессы - вот то, от чего мне сложно оторваться. Тяга к железу, интерес к технологическим процессам, природный дар к черчению и конструированию - у меня в крови. Душа болит за производство... Если получается что-то с первого раза и долго уже голову ломаешь над решением задачи, советую отдохнуть немножко, сменить временно род занятий. Потом возвращаешься к этому же вопросу, и решение находится само собой. И все сходно да ладно.

Легко ли вам быть бригадиром, управляем коллективом, быть со всеми на дружеской ноге?

Знаете, звание бригадира не ставит меня выше тех людей, с которыми я работаю. Для меня коллектив - это одна большая дружная семья, где все друг другу помогают по мере возможностей и сил. Вот случится у кого-нибудь неприятность, откладывая свою дела и мчущийся к товарищу. Понимаешь, что нельзя отказаться... Меня с детства так воспитывали, взаимопонимание и взаимомощь - прежде всего. Бригадир, с моей точки зрения, это, прежде всего, наставник, который дает советы своим сослуживцам, опираясь на собственный опыт и стаж работы.

Управление коллективом - это индивидуальный подход, умение найти общий язык с каждым из работников. Может быть, это очень пригодится. С нами живет и мой отец. До самой пенсии он работал в ДОКе также, как и я, бригадиром. Вся его трудовая жизнь была связана с деревом: был он и плотником, и столяром, и стекольщиком. Отец-то на все руки мастер.

Дочка сейчас занимается Академией физкультуры, серьезно занимается лыжами. Надеюсь, в жизни ее это очень пригодится. С нами живет и мой отец. До самой пенсии он работал в ДОКе также, как и я, бригадиром. Вся его трудовая жизнь была связана с деревом: был он и плотником, и столяром, и стекольщиком. Отец-то на все руки мастер.

Так скожилось, что, те, кто не вживалась в коллектива, сами уходили из него, поэтому осталась лишь положительные эмоции. Как и все, ходил в городскую школу, очень любил уроки черчения. Потом, к сожалению, не удалось поступить в институт на техническую специальность, но это я познан все азы конструирования и работы с деталями на практике. Так что считаю, что все знания

О Вас, Владимир Викторович, говорят только хорошее: и характер у Вас замечательный, и начальник Вы рассудительный, и специалист во всех отношениях классный, и семьянин Вы заботливый, и друг верный и надежный... Можно перечислить бесконечно! Так и хочется спросить, а Вы в себе видите какие-либо недостатки, "ведь не бывает в мире совершенства"?

А у кого ж нет.. На работе все-таки стараешься держать себя в руках, ведь все стремятся для достижения общего блага. А чтобы чего-то достичь, нужна кооперация, согласие и понимание. Тут горячо проявляется смыслъ нет. Нужно быть тонким психологом и уметь сдерживать свои эмоции, одновременно, контролируя и своих сослуживцев.

А вот дома я могу и всплыть. Дочка учится на курсе физкультурного института, уже взрослая, на все есть свое мнение. Присутствует, так называемый, конфликт "отцов и детей". Иногда приходится проявлять настойчивость в утверждении своего мнения.

Вот еще гибкость характера, может быть, некоторые посчитают недостатком. Ну не мы же и не хочу поддерживать конфликты или напряженность в коллективе, во всех сложных положениях всегда можно найти решение, безвыходных ситуаций не бывает.

Может и потому самодоцтури на трудовом процессе кто-то посчитает излишней, но я считаю, что без нее нельзя чего-то добиться в жизни. Конфликт "отцов и детей" на самом деле не дает никаких преимуществ. У меня до сих пор хранятся дипломы и награды за победы и участие в музыкальных конкурсах. Потом руководитель покинул коллектив, и он, в результате, распался. Мы с другом еще аккомпанировали хору, тоже существовавшему на РИЗе, но со временем и эта деятельность прекратилась.

Я с детства люблю любое природу, всегда с удовольствием езжу в лес за грибами. Летом дача не дает лентяйничать, благо гибкий график "два через два" позволяет власте заняться любимым делом. А кулинарию я вместе с супругой, помогая ей с приспасами на зиму: соусами и маринадами.

Как и любой мужчина, я люблю покататься на своем автомобиле. Начинал с отечественной Оки, а теперь езжу на вместительном минивэне фирмы "Опель". Так что и машины можно внести в список моих увлечений.

Я рад, что люди прислушиваются к моему мнению, что есть уважение к моим знаниям и опыту.

Не могли бы Вы, пожалуйста, немного рассказать о своей семье.

Конечно, с удовольствием. Живем мы вчетвером. С супругой хорошо ладим, мою увлеченность работой она понимает. Никогда не показаешь, если попросят в выходной день на работу выйти, а дела домашние отложить. Вместе любим облагораживать наш дачный участок. Да и интересы у нас схожи: обои нраводушины к детям. По профессии она медик, работает в детском диагностическом центре. Контигент там широкий: от 4-месячных младенцев до 17-летних подростков, так что подходы в общении с ними нужны разные. Моя супруга удаётся с ними ладить, и работы ей нравится.

Дочка сейчас занимается Академией физкультуры, серьезно занимается лыжами. Надеюсь, в жизни ее это очень пригодится. С нами живет и мой отец. До самой пенсии он работал в ДОКе также, как и я, бригадиром. Вся его трудовая жизнь была связана с деревом: был он и плотником, и столяром, и стекольщиком. Отец-то на все руки мастер.

Также у меня есть сестра. Мы с ней с детства очень близки и всегда приходим друг другу на помощь. Если вдруг бывает нужно, я по первому зову мчусь к ней. Она в этом полностью схожа со мной. Для нас семья и родственные связи - прежде всего. Просто обожаю присматривать за двумя ее дочерьми - школьницами, моими любимыми племянками. Душа радуется смотреть, как они растут, взрослеют. Так что живем мы дружно и счастливо.

Нет проблем? Возьми кредит!

Источник: <http://www.kleopa.ru/>



В настоящее время актуальность этой темы достигла пика! Кто-то считает кредит благом, а мы - кабалой!

Казалось бы, так и манит вон тот современный мобильный телефон - слайдер с сенсорными кнопками. В восторг приходишь от одного лишь нажатия на светящуюся панель. И отдавать такое чудо не хочется, и услужливый консультант, видя вашу реакцию, все нахваливает и нахваливает понравившуюся вам вещь. И затем произносит заветную фразу: "Ну, ведь можно побаловать себя! Не хотите тратиться сразу? Возьмите в кредит! Ну, посудите сами. Каждый месяц вы будете платить всего по 700-900 рублей, а это чудо уже будет у вас!". Соблазн велик, я вас понимаю. Ох, как понимаю. Но давайте посмотрим правде в глаза. Будут ли владельцы мобильных магазинов, техники или одежды, работать себе в ущерб? И ради того, чтобы вы купили эту вещь, ждать прибыли годик или два? Ясное дело, не будут. Зачем они это делают и что они за это имеют, я и постараюсь вам объяснить.

Начнем с того, о чём уже говорили: о телефоне. С каждым месяцем, витрины магазинов пополняют всё новые и новые модели. Разработчики борются за своих детища, встраивают в него фонарик, мини-

компьютер, украшают стразами и отделом для двух сим карт. Всё это знают почти все покупатели. Правда, мало кто задумывается только об одном - все эти вещи чуть ли не со скоростью света падают в цене. Например, телефон, который загорелась купить ещё месяца три назад, сейчас стоит в два раза дешевле! Слава Богу, что я тогда кое-как отговорила себя приобрести понравившуюся мне вещь и не "потеряла в цене" не только половину стоимости телефона, но и не получила почти утрупившуюся за счет кредита цену. То есть если вы растягиваете покупку на 6 месяцев, владельцы магазина вполне могут себе это позволить, так как в ходе этих 6 месяцев вы привнесете им ещё пару тысяч прибыли сверху. Надо? Еще больше. Только за расчетами, это понятно не сразу. Например, телефон стоит 10 тысяч. Вы берете его в кредит на год. Вам дают расчетки, где каждый месяц нужно платить всего тысячу триста. Подумашь, какая малость! Но если умножить эту сумму на 12 месяцев получается 15600!!! А если еще учсть, что через этот самый годик ваша покупка "упадет" в цене и будет стоить пять тысяч? Понятно дело, владельцы магазинов в проигрыше не останутся. Банк им оплатил всю покупку и сразу.

Чтобы заманить покупателя в эту ловушку, предпримчивые бизнесмены идут на всякого рода ухищрения. Например, вы объясняете всем деталям кредитора, делая упор на его хорошие стороны: быстроту получения нужной суммы, и, якобы, маленькую сумму выплаты. Все положения пишут длинным непонятным текстом, выделяя указанные выше преимущества жирным шрифтом.

Одна из таких ловушек - доступность. Так, моя знакомая, которая только-только выкупила свою ноутбук, получила от банка, предоставившего ей этот кредит, карточку на 50 тысяч рублей кредита! Зачем? Для дальнейшего вытягивания денег. Несмотря на то, что моей знакомой эти деньги в принципе были не нужны, мысль о том, что у неё есть такой резерв, не только греала, но и подталкивала на дорогостоящую покупку.

Другая моя знакомая от такой "халавы" отказаться не смогла и укатила на эти деньги на неделю с мужем к морю. Немного покутила, а затем вернулась к работе, на пару месяцев забыв о проторченных деньгах. Нет, не подумайте превратно, она ежемесячно клала на карточку по две тысячи рублей. Потом решила проверить остаточный баланс. Каково же было её удивление, когда она увидела, что погасила не четыре тысячи, а всего полторы! Почему спросите вы. Девушка тоже задалась этим вопросом и естественно обратилась в банк, где услужливые девушки-консультанты с удивленными глазами спросили незадачливую клиентку: "А вы разве не читали договор? Обслуживание карточки, ежемесячно снимает такую-то сумму. Кроме того, снимаются проценты по кредиту". Наверно вы спросите, что же было дальше? Эта история без счастливого конца. Девушка до сих пор выплачивает кредит (прошло уже больше полугода).

Чтобы заманить покупателя в эту ловушку, предпримчивые бизнесмены идут на всякого рода ухищрения.

Постоянно увеличивая сумму выплат. Со счета постоянно непонятно куда снимаются деньги. И единственное, что она сейчас очень хорошо понимает, - это то, что больше никогда в жизни не возьмет кредит. Стоит отметить, что далеко не все банки предоставляют деньги на такие беспроцентные условия. Нужно только внимательнее читать условия кредита, советоваться со специалистами (лучше заплатить символическую сумму юристу за консультирование, чем многократно переплатить за бездумно купленную вещь) и с людьми, которые уже брали деньги в том или ином банке.

Новости

Информация представлена Фадеевым А.С.

С начала осени наше предприятие работает над двумя новыми проектами. Первый из них - это ведущих на шинах сверхнизкого давления "Медведь", производство фирмы ООО "ГМ-Старатель".

По итогам проделанной работы хотелось бы отметить слаженный труд всех работников компании и выразить благодарность за их профессионализм.

Машина предназначена для перевозки грузов и людей по заснеженной, болотистой, сильно пересеченной местности в экстремальных климатических условиях. Для нее работниками конструкторского отдела под руководством Тумреева В.Ю. и Баскакова А.Ю. были разработаны обходной редуктор МП34-424010 и двухступенчатая раздаточная коробка МП350-1802020. В кратчайшие сроки под руководством Чубатова В.П. и Покосовского А.А. было изготовлено по два образца редукторов и раздаточных коробок. Данные

изделия переданы заказчику и установлены на автомобиль. В дальнейшем ООО "ГМ-Старатель" планирует производить по 20-30 "Медведей" в год.

Вторым проектом является разработка привода дозировочных шинок смесительной установки на шасси "КАМАЗ" производства ООО "СТРОМНЕФТЕМАШ" г. Кострома. Нами были спроектированы и изготовлены раздаточная коробка МП2200-1802020 и редуктор МП34-424010-10. Работа проводилась высококвалифицированными специалистами КО: Тумреевым Ю.И. и Кузнецовым В.Я. Данная спецнадстройка раньше монтировалась на шасси "КРАЗ", поэтому при адаптации ее на шасси "КАМАЗ" возникли компоновочные проблемы по отбору мощности. Только применение раздаточной коробки, разработанной ГК "КОМ", решило все поставленные задачи по приводу рабочих органов этой спецтехники.

По итогам проделанной работы хотелось бы отметить слаженный труд всех работников компании и выразить благодарность за их профессионализм.

Информация представлена Китаевым А.Н.

Ещё один проект, над которым специалисты нашей организации работают уже много месяцев и который находится на завершающей стадии, - изготовление опытных образцов лифтовых лебедок.

В настоящее время мы ждем отбалансированного червячного вал производства СИЗ ОАО "ПО ЕАЗ", после его получения приступаем к сборке. Если после нашего тестирования опытные образцы покажут хорошие результаты по уровню шума, плавности хода и т.д., то они будут переданы для прохождения испытаний на заводы, производящие лифты. Есть пять предложений от организаций, готовых проверить нашу продукцию и по результатам проверки использовать ее в производстве лифтов. Мы готовы выйти на объемы изготовления 1 000-1 500 шт. в месяц в течение двух-трех лет.

Лифтовые лебедки - это один из самых перспективных наших проектов, и для его воплощения мы приложим все силы.

Конкурс

Спешите! Конкурс!



Логотип компании КОМ

В условиях жесткой конкуренции слоган компании является хорошей возможностью для привлечения внимания потенциального покупателя, стимулирования покупки товара или услуги. Также слоган является важной составляющей фирменного стиля и рекламной политики организации.

Как ударный инструмент рекламы, слоган воспроизводится в любом движении фирмы, и как и логотип, служа в течение времени, становятся своеобразным "опознавательным знаком" компании.

Администрацией Группы компаний "КОМ" принято решение о создании рекламного слогана фирмы в целом и продукции компании в частности. Кто как ни сотрудники нашей организации лучше знают ее товары и услуги, а также историю становления и развития предприятия. Только Вы,уважаемые коллеги, можете предложить действительно стоящий, емкий и запоминающийся слоган для компании "КОМ" и ее продукции.

Как и в любом конкурсе, мы дарим призы победителям: за каждый одобренный слоган - 500 р., за принятый в работу - 5 000 р. Свои варианты слоганов Вы можете предоставить в приемную № 2 (кабинет 302) специалисту службы протокола Полуэровой Дарьи Александровне в рабочем варианте, либо этому же адресату по электронной почте (указание Ф.И.О., должности и предприятия - обязательно). Конкурс проводится до 8 февраля 2010 года.

Внимание! Каждый сотрудник может предоставить несколько вариантов

слоганов (от одного до шести) как для компании "КОМ", так и для продукции завода "КОМ".

Чтобы дать возможность каждому проявить все стороны своего таланта, мы подробно расскажем о том, что такое слоган, какие виды слоганов существуют, и каковы приемы их создания.

Понятие

Слоган - краткая, лаконичная, легко запоминающаяся фраза, несущая в себе основную рекламную информацию. Слоган - "второе имя продукта". От качества рекламного слогана зависит успех товара или компании на рынке. Нелепые слоганы только раздражают потенциальных клиентов или, в лучшем случае, вызывают отвращение.

Слоган может содержать основные принципы деятельности фирмы, ее кредо.

Слоган - краткая, лаконичная, легко запоминающаяся фраза, несущая в себе основную рекламную информацию.

Установлено, что слоганы читаются в 5 раз чаще, чем сами рекламные тексты.

Итак, слоган - это рекламная фраза, которая в скжатом виде передает рекламное предложение, связывает имя, легенду и достоинства товара или услуги. Удачный слоган может стать цитатой, войти в повседневную речь, так сказать "уйти в народ", например: "Имидж никто, жаждя все! Спрайт. Не дай себе засохнуть".

Виды

С точки зрения структуры различают два типа слоганов: связанные и свободные. Связанные - включают названия продукта. Такой слоган не отнимет от названия: "Ваша киска купила бы "Вискас". Слоган Бин-банка, продвигающий пластиковую кредитную карту: "С дружьем дружите, у Бин-Банка одолжите", вызывает улыбку и легко запоминается благодаря игре слов.

Самая распространенная структура слоганов в рекламе - свободные слоганы. Они самодостаточны и независимы: "Бери от жизни все", "Аромат, который сближает". Они не связаны ни ритмически, ни фонетически с "именем" объекта рекламы и могут быть использованы в любом

рекламном сообщении. Но стоит заметить, что свободные слоганы далеко не всегда ассоциируются с названием товара, поэтому компании-рекламодателям предпочтительнее разработать один из двух видов ранее описанных слоганов, хотя их создание и требует большие времени и усилий.

С точки зрения применимости слоганы классифицируются на:

• товарные (сбытовые), разрабатываемые для продвижения товаров или услуг на рынок. Разработка товарного слогана - первый шаг к продвижению товара и увеличению рыночной сбыта.

• корпоративные (имиджевые), предназначенные для создания положительного имиджа самой компании. Корпоративный слоган направлен на повышение узнаваемости компании, бренда с акцентом на какую-либо общую особенность деятельности компании, которая распространяется на всю продукцию или осуществляемые услуги. Также имиджевый слоган может создавать необходимую эмоциональную атмосферу вокруг компании.

Подходы к созданию

Существует множество подходов к созданию слогана - от исключительно научных до эмоциональных.

Разработка легко запоминающегося, красивого, яркого и звучного слогана обеспечивает компании узнаваемость. Наиболее известные бренды, как правило, имеют один слоган, а иногда и несколько. Слоганы, которые очень часто повторяются в СМИ, влияют на принятие решений потребителями, вызывая у них эмоциональный отклик.

В основе любого слогана лежат два параметра - его маркетинговая и художественная ценность.

Хороший слоган не обязательно должен быть правильным с точки зрения литературных норм языка. Неправильное написание или произношение помогает привлечь внимание, может сделать его более эффективным.

Эффективность слогана зависит от таких факторов как: запоминаемость и информативность. Таким образом, главной задачей при создании слогана является выявление золотой середины между этими факторами, т.е. создание такого сообщения

Эффективность слогана зависит от таких факторов как: запоминаемость и информативность

и информации, влияющей на потребителя в двух-трех словах.

Основные черты:

1. Оригинальность;
2. Запоминаемость;
3. Информативность;
4. Максимальная близость той аудитории, к которой обращается.

Примеры

Яндекс. Найдётся всё.
Бийайн. Живи на яркой стороне!
Toyota. Управляем мечтой!
Спрайт. Не дай себе засохнуть!
MasterCard. Есть вещи, которые нельзя купить. Для этого мы остального есть MasterCard.

Мегафон. Будущее зависит от тебя. Икеа. Есть идея, есть Икеа!

Яркий слоган сегодня - идентификация товара на рынке завтра. Помоги своей компании стать еще популярнее и увеличить сбыт продукции, придумай яркий запоминающийся слоган и выиграй приз!



МЕГАФОН

Будущее зависит от тебя



Найдётся все



живи на яркой стороне



ЕСТЬ ИДЕЯ. ЕСТЬ ИКЕЯ.

Объявление

Сотрудники ГК "КОМ" благодарят за проявленную заботу и внимание Стародумову З.З., инженера по охране труда и пожарной безопасности, которая уведомила работников компании о правилах вызова скорой помощи по мобильному телефону. Некоторым из нас эта информация пригодилась. Дополнительно сообщаем правила вызова с мобильного телефона и других существующих экстренных служб:

	МЧС	милиция	скорая помощь	газовая служба
МТС, Билайн, СМарт, НСС	010	020	030	040
Мегафон	010101	020202	030303	040404

Детское автомобильное кресло: аксессуар или необходимость?

Источник: <http://www.base.polstr.ru/>

Многие родители считают детское автомобильное кресло лишним аксессуаром. Серьезным сдерживающим фактором для покупки является цена. Однако нельзя забывать о том, что дети, участвующие в дорожном движении в качестве пассажиров, подвергаются опасности в той же степени, что и взрослые.

Создавая автомобили, конструкторы ориентируются на среднего человека нормального телосложения весом 60-80 кг. Под этот "стандарт" рассчитываются параметры штатных ремней и подушек безопасности. Чем значительнее отличается вес пассажира от среднестатистического, тем больше вероятность получения им тяжелых травм при аварии.

Задфиксировать ребенка штатными ремнями труднее, чем взрослого. Причина не в конструктивных недосточках автомобиля, а в особенностях антропометрических характеристик человека. Соотношение объема и веса головы ребенка к телу составляет около 25%, а у взрослого - 6-7,5%. При столкновении даже на небольшой скорости человек испытывает перегрузки, превышающие вес его тела в десятки раз. Соответственно голова ребенка начинает выполнять функцию своеобразного маховика, за доли секунды увлекая все тело за собой и буквально выбрасывая его из ремней безопасности. Если при перевозке малышей в автомобиле не были заранее предприняты соответствующие меры безопасности, любое столкновение часто приводит к непоправимым последствиям.

Общие требования: Детское удерживающее устройство (далее ДУ) должно:

- обеспечивать надежную фиксацию ребенка;
- производиться согласно Правил № 44 ЕЭК ООН "Единонародные предписания, касающиеся официального утверждения удерживающих устройств для детей, находящихся в автотранспортных средствах";
- соответствовать стандартам безопасности страны, где они применяются;

Наиболее распространенные варианты преобреcжения безопасности детей при их перевозке в автомобиле см. фото 1-5.

Фото 1. Ребенка до 12 лет никогда нельзя перевозить на переднем сиденье без детского автокресла. При ДТП угроза для него представлена не только удар о приборную панель и лобовое стекло, но и подушка безопасности, расположенная передним.

из автомобиля со стороны тротуара или обочины. Если посадка и высадка предполагается со стороны проезжей части, то выбирайте наиболее безопасное место, чтобы не создавать помех другим участникам движения. Взрослый человек, сопровождающий ребенка, предварительно оценив обстановку на дороге, открывайте двери во время движения.

В этом случае вероятность выпадения из салона детей, находящихся на заднем сиденье, минимальна.

• Запирайте двери во время движения. В этом случае вероятность выпадения из салона детей, находящихся на заднем сиденье, минимальна.

• При длительных поездках помните о том, что ребенок не может оставаться в одном и том же положении долгое время. Чередуйте управление машиной и отдых.

Если же по каким-либо причинам не используется ДУ, то водитель должен предпринимать следующие правила:

- никогда не разрешать ребенку на 12 лет находиться на переднем сиденье движущегося автомобиля;

- обязательно пристегивать ребенка штатными ремнями безопасности, даже при поездках на короткое расстояние с небольшой скоростью движения. Ремни всегда сматываются;

- следить, чтобы ремни безопасности проходили через плечо и в районе пояса, не затягивали шею и бедро, не находились на горле или лице. В случае неправильного пристегивания возникает риск сильного или смертельного травмирования ребенка. Соответствующую позицию ремня можно регулировать, передвинув ребенка ближе к середине сиденья, зафиксировав его валиком или подушками;

- никогда не пристегивать взрослого и ребенка одним ремнем или двумя детей одновременно;
- помнить, что треугольная наклейка на заднем стекле автомобиля, обозначающая "Ребенок в машине", не только не дает никаких преимуществ на дороге, но часто остается незамеченной другими участниками дорожного движения, особенно в темноте.

Наиболее распространенные варианты преобреcжения безопасности детей при их перевозке в автомобиле см. фото 1-5.

Фото 2. Во время движения автомобиля ребенок не должен висеть или стоять между спинками передних сидений, так как при резком торможении или столкновении он по инерции полетит вперед и неизбежно ударится о приборную панель или лобовое стекло.

Фото 3. Нельзя, чтобы перевозимый ребенок находился на заднем сиденье автомобиля спиной по ходу движения. В случае резкого торможения он полетит вперед спиной и затыком, а в случае аварии будет дополнительной угрозой для водителя и переднего пассажира, так как может их травмировать (даже фатально) и при этом погибнет сам.

Фото 4. Если взрослый человек не пристегнут ремнем безопасности, то при столкновении его бросит вперед, и он раздавит малыша о панель приборов.

Фото 5. Даже сильный человек, пристегнутый ремнем безопасности, в случае аварии не способен удержать ребенка. За десятую долю секунды его руки не смогут развить необходимое для этого усилие в сотни килограммов.

Берегите детей!



Фото 2. Нельзя, чтобы перевозимый ребенок находился на заднем сиденье автомобиля спиной по ходу движения. В случае резкого торможения он полетит вперед спиной и затыком, а в случае аварии будет дополнительной угрозой для водителя и переднего пассажира, так как может их травмировать (даже фатально) и при этом погибнет сам.



Фото 4. Если взрослый человек не пристегнут ремнем безопасности, то при столкновении его бросит вперед, и он раздавит малыша о панель приборов.



Фото 2. Во время движения автомобиля ребенок не должен висеть или стоять между спинками передних сидений, так как при резком торможении или столкновении он по инерции полетит вперед и неизбежно ударится о приборную панель или лобовое стекло.

Фото 3. Нельзя, чтобы перевозимый ребенок находился на заднем сиденье автомобиля спиной по ходу движения. В случае резкого торможения он полетит вперед спиной и затыком, а в случае аварии будет дополнительной угрозой для водителя и переднего пассажира, так как может их травмировать (даже фатально) и при этом погибнет сам.

Фото 4. Если взрослый человек не пристегнут ремнем безопасности, то при столкновении его бросит вперед, и он раздавит малыша о панель приборов.

Берегите детей!



Что касается технически сложных товаров, то ситуация с ними несколько иная.

Обратите внимание: включение 15 дней можно вернуть технически сложный товар в случае обнаружения недостатков (каких именно - законодатель не конкретизирует), но по истечении 15 дней технически сложный товар можно вернуть лишь в случае обнаружения существенных недостатков.

Собственно, основанием для возврата товара являются неуклонные существенные нарушения требований к его качеству (обнаружение неустранимых недостатков: недостатков, которые не могут быть устраниены без несоразмерных расходов или затрат времени, либо выявляются неоднократно, либо пропускаются вновь после их устранения, и т.п.).

Не стоит забывать и еще об одном постановлении правительства РФ (№575 от 13 мая 1997 года), в котором опубликован перечень технически сложных товаров ненадлежащего качества, подлежащих замене, по пожеланию потребителя, в отношении которых можно отказаться от исполнения договора розничной купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы. Перечень приведен полностью:

- 1.Автомобильные средства и номерные агрегаты к ним.
- 2.Мотоциклы, мотороллеры.
- 3.Снегоходы.
- 4.Катера, яхты, мородочные моторы.
- 5.Холодильники и морозильники.
- 6.Стиральные машины автоматические.

Кроме того, вы имеете полное право приобрести товар, проверив его качество и на экспертизу - это предусмотрено ч.5 ст.18 закона "О защите прав потребителей" (абз.2 и 3 соответственно). Особое внимание следует уделять именно экспертизе. Можно, конечно,

Ремни безопасности. Сохрани себя и своих близких

Источник: <http://www.avtovodila.ru/>

Инстинкт самосохранения - один из главных инстинктов человека. Почему же за рулем мы порой бываем так беспечны?

На эту тему был проведен опрос среди водителей. Трудно сказать, что больше в их ответах - логики или эмоций. Впрочем, судите сами. Мы лишь распределим их на группы, найдя каждой наиболее подходящее, как нам представляется, название.

Фантазеры. Они считают себя настолько сильными, что берутся утверждать: "Мне не нужен ремень безопасности, потому что в случае столкновения я просто обтурюсь руками о руль". В жизни же, к сожалению, этого не происходит. Уже при наезде со скоростью 25 км/ч на твое предписание, теплое человечество, сидящее в автомобиле, выбрасывается вперед с силой, в семь раз превышающей его собственный вес. При скорости 50 км/ч речь идет уже об усилии в несколько тонн.

Заблуждающиеся. Такие водители боятся, что автомобиль в результате аварии загорится, и пристегнутые ремнями безопасности люди не смогут спастись. На самом деле в загоревшемся автомобиле обычно погибает лишь тот, кто от удара потерял сознание. А пожар, как правило, возникает при серьезных дорожных происшествиях, когда вероятность получить тяжелую травму особенно велика. Вот тут-то ремень безопасности и увеличивает шансы водителя "не отключиться", а значит и его возможности самостоятельно выбраться из машины увеличиваются. Посмотрите на профессиональных гонщиков. Ни один из них не ездит без ремня. А у них хорошо знают, что такое горящий автомобиль.

Любители полетов. Речь о тех, кто полагает, что вылетевшему под действием инерционных сил из автомобиля куда легче, чем тому, кто остается в нем. Но кончается полет, как правило, трагично. Водитель может оказаться под колесами своего же автомобиля, погнутым о ударе о стол, дерево, стену. По результатам многочисленных исследований можно с уверенностью сказать, что, находясь в автомобиле, водитель имеет в десять раз больше шансов остаться в живых, чем при "катапультировании" из него. И это не случайно: корпус автомобиля - своеобразная защитная оболочка для водителя, и отказываться от нее добровольно нет никакого смысла даже в случае опрокидывания автотранспорта.

Неверующие. Эти обычно не пользуются ремнем безопасности при езде по загородным дорогам. Просто не верят, что на скоростях выше 60 км/ч ремень может чем-то помочь, ведь он наиболее эффективен при меньших скоростях. Однако даже при 80 км/ч любой водитель, не пренебрегая ремнем, очень редко. Кроме того, в большинстве случаев мы успеваем начать тормозить и тем значительно уменьшить скорость при столкновении.

Незнавшие. "Я езжу только в городе, с невысокой скоростью, и поэтому мне не нужен ремень безопасности", - уверяет такой водитель. Он недооценивает возможные последствия столкновения. А рискует ли он спрыгнуть с четвертого этажа на асфальт? Если ответит "нет", то сообщим, что последствия этого поступка соответствуют для водителя тяжести столкновения при скорости 50 км/ч без ремня безопасности. Если ответит "да", тут, наверное, никакие доводы не помогут.

Супероптимисты. "Мы, опытные

водители, не нарушаем правила движения, не создаем критических ситуаций. Нам нечего бояться", - говорят они. Да но не надо забывать, что попасть в происшествие можно и не по своей вине. Опытный водитель способен предвидеть опасность заранее и избежать ее, но не всегда. Все хорошо в меру, и оптимизм тоже.

Привередливые. Они вообще не против ремня, но никак не могут к нему привыкнуть. Что ж, чтобы привыкнуть, например, к новым ботинкам, надо поносить какое-то время, испытывая при этом известное неудобство, вызванное часто недостатком самой обуви, а именем привыканием к ней. Зато, привыкнув, мы уже не хотим расставаться с ней, пока не отвалится подошва. Так и с ремнем безопасности.

Борцы за "свободу". "Не позволю давать мне указания и ограничивать мою свободу!" - это заявление принадлежит представителям группы водителей, не желающих связывать свою "свободу" ремнем безопасности. Отстегнув ремень, такой водитель получает несколько большие вольности в движениях, но его жизнь становится зависимой от случайных обстоятельств. Равноценна ли такая замануха?

Эгоисты. Есть и такая категория людей, считающая, что никого не касается, пользуются они ремнем или нет, так как пострадать может их собственное тело. Но, во-первых, даже самое плохое тело не заслуживает того, чтобы с ним так обращались. Во-вторых, водитель, применяющий ремень безопасности, имеет возможность нанести больше сохранять контроль за управлением автомобиля, его не так бросает из стороны в сторону в критических ситуациях, и у него больше шансов спастись в случае, если его ездят без ремня. Если вы равнодушны к себе, то подумайте хотя бы пассажирах.

В заключение о тех, кто просто испытывает необъяснимое чувство антиподии к ремню безопасности. С чувством спорить труднее, чем с разумом. Но давайте попробуем разобраться, чем же может быть вызвана такая неприязнь.

Мужественность, уверенность в себе, ловкость, хладнокровие, мастерство ценятся всегда и везде. Но, бывает, понимают эти качества своеобразно. Например, отказ от ремней безопасности некоторые преподносят как проявление мужественности и хладнокровия. "Настоящий мужчина не нуждается в страховке", - эта фраза актуальна для супермена из боевика, но в жизни, пожалуй, можно выделить два вида отношения к опасности. Первый - не замечать ее или убить себя в том, что она мала или существует только для других. Такое отношение аналогично поведению страуса, который при появлении опасности просто зарывает голову в песок. Другой тип отношения к опасности характерен для действительно мужественного человека. Он реально и хладнокровно оценивает опасность и делает все возможное, чтобы выйтить победителем. Но он хорошо понимает, что результат не всегда зависит только от него самого. Могут быть непредвиденные случаи, и к нам надо быть готовыми. Именно таким случаем для водителя может оказаться внезапное появление автомобиля на его полосе движения или отказ тормозов. Лучший способ заранее подготовиться - это воспользоваться ремнем безопасности.

Исследования доказали: вероятность погибнуть при столкновении автомобилей у водителя и пассажира, пользующихся ремнями безопасности, уменьшается в два-три раза. Доверитесь этому простому и надежному устройству, оно поможет вам в тяжелую минуту.

Полезно знать

Как правильно вернуть продавцу некачественный товар?

Информация предоставлена Сайфовой Н.И.

Как можно вернуть некачественный товар в магазин и при этом не быть обманутым, а также о том, на каких именно нормах права нужно основывать свои требования.

В соответствии с ч.4 ст.18 Федерального Закона "О защите прав потребителей" (ФЗ "ОЗПП") Потребитель, которому продан товар недоволенного качества вправе возвратить товар в магазин или заменить его на товар, имеющий аналогичные нормы права.

• безвозмездного устранения недостатков товара или возвращения расходов на их исправление потребителем или третьим лицом;

• соразмерного уменьшения покупной цены;

• замены на товар аналогичной марки (модели, артикула);

• замены на такой же товар другой марки (модели, артикула), с соответствующим пересчетом покупной цены.

Потребитель вместо предъявления этих требований вправе отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы. По требованию продавца или за счет потребителя должен возвратить товар с недостатками.

При этом потребитель вправе потребовать также полного возмещения убытков, причиненных ему вследствие использования товара ненадлежащего качества. Убытки

возмещаются в сроки, установленные настоящим Законом, для удовлетворения соответствующих требований потребителя.

8. Тракторы сельскохозяйственные, мотоблоки, мотоциклеты.

Важно: товар, купленный в рамках рекламной или специальной акции со скидкой, не может быть возвращен, и продавец не может отказать вам в этом, потому что его отказ будет являться незаконным.

Вполне возможно, что между вами и продавцом возникнет спор о том, какова причина недостатков товара. Решить эту проблему можно, обратившись в суд (ч.5 ст.18 ФЗ "ОЗПП"). Важно использовать способ, разрешенный законом: заявление о получении вашего запроса на присутствие во время экспертизы. Расписка должна содержать дату и подпись получившего.

При первичной проверке продавец имеет право отказать в приемке товара, если он не соответствует требованиям закона о защите прав потребителей.

При повторной проверке продавец имеет право отказать в приемке товара и отказать в приемке товара, если он не соответствует требованиям закона о защите прав потребителей.

Кроме того, вы имеете полное право предъявить продавцу претензию о недостатках товара и на экспертизу - это предусмотрено ч.5 ст.18 закона "О защите прав потребителей" (абз.2 и 3 соответственно). Особое внимание следует уделять именно экспертизе. Можно, конечно,

проводить экспертизу самостоятельно, обратившись в соответствующую контору, однако магазин все равно назначит свою экспертизу, следовательно, вам решать, как поступить. В любом случае вам, скорее всего, придется столкнуться с экспертизой, назначенной магазином, и чтобы не быть обманутым, рекомендуем вам помнить следующее:

• Сразу заранее в письменной форме оповестите продавца о своем желании приобрести товар на экспертизу (обязательно сошись на указанной выше законом). Вы можете обезопасить себя, связав расписку о получении вашего запроса на присутствие во время экспертизы. Расписка должна содержать дату и подпись получившего. Продавцы, кстати, не имеют права отказать вам в вашем законном требовании. Вы можете присутствовать на экспертизе лично, а можете и направить вместо себя законного представителя - в этом случае не забудьте оформить доверенность.

В ходе проверки вы имеете право делать предложений и замечаний. Результаты экспертизы могут быть опротестованы судебной комиссией.

При покупке товара обязательно обратите внимание на его гарантинный срок. Так, например, для обуви гарантинный срок равен сроку сезонной эксплуатации, а гарантин на бытовую технику никак не может составлять 1 месяц, даже если продавец утверждает обратное. Будьте внимательнее!

Наши таланты

Автор: Павел Захарович Вареников, охранник

Из простого металла рождается КОМ -
Воплощение мысли и творчества.
В каждом КОМе частица твоя и моя,
И этим гордится хочется!

Есть заводы гиганты "КамАЗ", "АвтоВАЗ"
Есть заводы в стране и прочие...
А вот "КОМ" - наш завод, совсем небольшой,
Но зато здесь такие рабочие!

Каждый дело знает, как "на зубок",
Мастерство его - душу радует.
Тут каждый, как ручеек, вливаясь в поток,
Размывает любые преграды.

Есть заводы-гиганты, такие как "ГАЗ",
Их продукцию видят воочию.
А вот КОМ наш, хоть он и спрятан от глаз,
А как помогает рабочим!

Помогает недра Земли ворошить,
Помогает огонь пожарных тушить,
Помогает строителям выстроить дом,
На нашем заводе сделанный КОМ.

У нашего "КОМа" всё впереди
И размах, и успех на нелегком пути,
Да с такими, как наши рабочие...
Но, поставим пока многоточие.



Философия жизни

Мы не знаем, кто стар и кто молод

Владимир Тарасов "Технология жизни",
Книга для героев.

Князь решил дать коню отдых и наполить его. И спустился к берегу реки, где старый рыбак ловил рыбу. Старику было восемьдесят лет.

Князь разговаривал с ним и проговорил четыре часа. Потому что после каждого ответа рыбак хотелось спросить еще о чем-нибудь. Князь сделал его первым министром, и тот управлял страной сорок лет, а потом умер.

Один юноша, который жил в другой стране и в другое время, был талантливым полководцем. Он стал полководцем, когда ему было семнадцать лет. Но был слаб здоровьем и в девятнадцать лет умер.

Юмор



Бухгалтер читает дочери на ночь сказку о Золушке.

Внезапно девочка спрашивает: "Мама, а вот когда тыква превращается в золотую карету, это классифицируется как доход, или как увеличение стоимости имущества?"

Новости. Вчера в Голливуде пожаром уничтожены все плакаты с еще недоснятным и не демонтируанным фильмом "Терминатор-4".

К счастью, многие россияне откликнулись на эту проблему и передали в Голливуд давно купленные DVD-диски с этим фильмом.



Курс "Как стать богатым и известным" - \$350.
Курс "Как стать богатым и неизвестным" - \$3500.

Президент подписал Декрет, согласно которому кандидат в президенты должен иметь стаж работы президентом не менее 5 лет.

- Ты представляешь, Колька-то женился!
- А он как женился - по любви или из-за денег?

- Ты знаешь, и по любви и из-за денег: невесту взял из-за денег, а деньги - по любви...



Звонок на фирму, которая занимается ремонтом компьютеров:

- Мой приятель начал плохо печатать!

- Вероятно, его надо просто почистить. Это стоит \$50. Но для вас будет лучше, если вы прочтете инструкцию и выполните эту работу сами.

Клиент, удивленный такой откровенностью спрашивает:

- А ваш босс знает, что вы таким образом преподаете бизнесу?

- На самом деле, это его идея. Мы получаем куда больше прибыли, когда позволяем нашим клиентам сначала самим попытаться что-то отремонтировать.

Преподаватель:

- Ваша фамилия?

Студент:

- Иванов (улыбается).

- Чему вы улыбаетесь? - спрашивает профессор.

- Доволен, что хорошо ответил на первый вопрос.

Мы не знаем, кто стар и кто молод. Старый рыбак был еще юношей, когда повстречался с князем: еще сорок лет ему предстояло управлять страной.

Юноша был уже глубоким стариком, когда стал полководцем: ему оставалось жить всего два года.

Мы не знаем, кто стар, а кто молод, пока человек жив. Хотя и думаем об этом. Мы можем отодвинуть дату смерти подальше и умереть молодыми. А можем ожидать смерти со дня на день и всю жизнь быть стариками.

Тот, кто выбрал дату смерти и знает путь, меняет свое будущее. Рядом стареют и уходят в прошлое друзья. Сначала ровесники, потом те, кто помоложе. Люди стареют и проходят мимо. Это грустно. Но жизнь не может состоять только из радостей и удач.

СУХАНОВА Гульса Ахмадовна

уборщик служебных

и производственных помещений

АХМЕТЗЯНОВА Ольга Александровна

уборщик служебных

и производственных помещений

ВАЛИАХМЕТОВ Тагир Вахитович

инспектор КПП

АГАФОНОВ Дмитрий Николаевич

зубошлифовщик

НУРУТДИНОВ Айрат Наильевич

начальник отдела

технического развития

КУЗНЕЦОВ Владимир Яковлевич

главный специалист

конструкторского отдела

КОМ/Группа компаний

РФ, 423801, РТ, Набережные Челны, ул. Спартаковская, 8
Управляющая компания: +7 (8552) 717 441, 717 332; post@korobki.ru
Торговый дом: +7 (8552) 717 313, 399 980; tdkom@korobki.ru
Интернет-каталог продукции: www.korobki.ru

РЕДАКЦИЯ

И.о. редактора: Полузёрова Дарья Александровна, DariaPoluzerova@korobki.ru
Дизайн и верстка: Владимир Петрушевич, mail@vlaeteet.ru
Над номером работали: Гадеев И.Г., Сайфееva Н.И., Хурматуллина Л.Ф.



корпоративная газета группы компаний «КОМ»

№5 (41) октябрь-декабрь

Поздравляем

Поздравляем!

50-летие отметили:

18 ноября - Фаскудинов Инсаф
Канафутдинов, столяр.

22 ноября - Хабибуллина Сакина
Рафаиловна, охранник.

60-летие справил:

25 ноября - Портнов Николай
Петрович, слесарь-сантехник.

Желаем любить и мечтать,
Тепло, от души улыбаться,
Мгновениям бытия
Всем сердцем уметь наслаждаться,

Ценить все, что жизнью дано,
Стараться успеть сделать больше,
Дарить счастье, радовать нас
И жить в добром здравии дольше!

С рождением ребенка!

12 декабря 2009 года в семье
бухгалтера Гадеева Рифата
Гафуровича родился сын Ильдар.

Поздравляем молодых родителей
с новорожденным! Желаем им
беречь свое маленько скрошкище,
холить его и лелеять, а малышу
- расти здоровым, сильным, умным
и радовать родителей!

Отдельные слова благодарности
хотелось бы адресовать **юбилярам**
по стажу, которые радуют нас своим
профессионализмом и верности
компании. Благодарим за добросовестный
труд. Так держать!

5-летие трудовой деятельности
в рамках ГК «КОМ» отметили
Исламов Руслан Раифович,
ведущий специалист отдела
логистики.

**Артемьев Николай
Александрович**, начальник
модельного производства.

С днем свадьбы!

18 декабря 2009 года состоялось
бракосочетание **Коновалова Максима
Петровича**, мастера транспортной
службы, с **Капитовой Надеждой
Павловной**.

Желаем молодой семье
Любви, единства, счастья,
Приятных и успешных лет,
Удачи в настоящем!

Пусть чувство юмора всегда
Вам в жизни помогает,
Улыбка, радость, шутка, смех
Бодрят и выручает!

Наше пополнение



МУСТАФИН Ильфат Каримович
грузчик



СУХАНОВА Гульса Ахмадовна
уборщик служебных

и производственных помещений



АХМЕТЗЯНОВА Ольга Александровна
уборщик служебных

и производственных помещений



ВАЛИАХМЕТОВ Тагир Вахитович

инспектор КПП



АГАФОНОВ Дмитрий Николаевич
зубошлифовщик



НУРУТДИНОВ Айрат Наильевич
начальник отдела

технического развития



КУЗНЕЦОВ Владимир Яковлевич
главный специалист
конструкторского отдела